



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Venezuela



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Caracas

Actualizado a julio 2015

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	4
2 MARCO ECONÓMICO	4
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	4
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	4
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	5
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	10
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA	11
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	14
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	14
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	15
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	17
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	18
3.1.2 PRECIOS	19
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO ..	20
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	20
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	21
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	21
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	22
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	24
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	24
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	25
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	25
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	25
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	26
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	26
CUADRO 6: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	27
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	28
3.5 TURISMO	28
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	29
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	29
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	30
CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	30
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA ..	31
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	32
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	32
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES	32
CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	32
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS	33
CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS	33
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	34
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	34
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS	35

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	36
3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	37
4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	37
4.1 MARCO INSTITUCIONAL	37
4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	37
4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	37
4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	38
4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	39
CUADRO 10: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	39
CUADRO 11: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	40
CUADRO 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	41
4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	41
4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN	42
CUADRO 13: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	42
CUADRO 14: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	43
4.5 DEUDA	43
4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	43
4.6.1 EL MERCADO	43
4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	44
4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES	44
4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	45
4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN	45
4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	46
4.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	46
5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	46
5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA	46
5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL	46
5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES	47
CUADRO 15: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	47
5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES ..	47
5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	49
5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES ..	50
5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	51
5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	52
CUADRO 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	53

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

La Asamblea Nacional de Venezuela constituida en I-2011 para el periodo legislativo 2011-2016 estaba compuesta originariamente por 165 miembros y actualmente por 162: 96 del partido oficialista PSUV, 15 de Un Nuevo Tiempo, 13 de Acción Democrática, 10 de Primero Justicia, 6 de COPEI, 3 del Partido Comunista de Venezuela, 3 de Proyecto Venezuela, 2 de Causa R, 2 de Movimiento Progresista, 1 de Convergencia, 1 de Alianza Bravo Pueblo, 1 de Gente Emergente, 1 de Alianza Cambio y 8 Diputados independientes. En resumen, 96 Diputados del PSUV, 63 de la oposición y 3 del partido comunista.

El PSUV cuenta, por tanto, con mayoría absoluta en la AN pero no con las mayorías cualificadas que en principio exige la Constitución: de 2/3 para la aprobación de leyes orgánicas o para determinados nombramientos como los miembros del Tribunal Supremo, el Fiscal General, Defensor del Pueblo y las autoridades electorales; o de 3/5 para promover mociones de censura contra miembros del Gobierno y para aprobar leyes habilitantes. No obstante lo anterior, interpretaciones de la legislación y maniobras parlamentarias han permitido al PSUV sacar adelante los nombramientos de los cargos señalados y la aprobación de Leyes Habilitantes a favor de Maduro que le permiten legislar de forma autónoma sin intervención previa de la AN.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Con su toma de posesión, Maduro nombró un nuevo gabinete ministerial con Jorge Arreaza, yerno de Hugo Chávez, como Vicepresidente: desde entonces se han producido numerosas remodelaciones tanto de ministros (la última el 28-IV-2015) como de otros altos cargos del área económica. A IV-2015 el ejecutivo está conformado por el Presidente Maduro, el Vicepresidente Arreaza y un Consejo de seis Vicepresidencias: VP de Economía Productiva y Finanzas Rodolfo Marcos Torres (y M^o de Economía, Finanzas y Banca Pública y presidente de Banco de Venezuela, primer banco del país); VP de Seguridad y Soberanía Alimentaria Carlos Osorio; VP de Planificación y Conocimiento Ricardo Menéndez (también M^o de Planificación); VP de Desarrollo Social y de las Misiones Héctor Rodríguez (y M^o de Educación); VP de Soberanía Política Carmen Meléndez (y M^a del Despacho de la Presidencia de la República); y el VP de Socialismo Territorial y el Ecosocialismo Elías Jaua (también M^o de Comunas y Movimientos Sociales) sustituido en la Vicepresidencia por Haiman El Troudi en una remodelación más del Gabinete. De las Vicepresidencias cuelgan una serie de ministerios que conforman en total un Consejo de Ministros con 28 carteras. Desde la perspectiva económica, además de a los anteriores, conviene también mencionar a la M^a de Comercio Isabel Delgado, a la M^a de Relaciones Exteriores Delcy Rodríguez, a Haiman El Troudi (M^o de Transporte Terrestre), a Jesse Chacón (M^o Energía Eléctrica), a José David Cabello (M^o de Industria y presidente de la agencia tributaria SENIAT), a Giuseppe Yofreda (M^o Transporte Acuático y Aéreo), a Nelson Merentes (presidente del Banco Central de Venezuela BCV), al presidente de PDVSA Eulogio del Pino, y a Rocco Albisinni, presidente de la agencia de autorizaciones de divisas Centro Nacional de Comercio Exterior CENCOEX, adscrita recientemente al M^o de Economía, Finanzas y Banca Pública.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

La actividad agrícola nacional ha atravesado altos y bajos durante los últimos 14 años. El 2013 no fue un año "relevante" en cuanto a resultados en el sector, ya que aunque creció en líneas generales, fue a un ritmo moderado.

Las perspectivas para 2014 probablemente sean peores que el año precedente. En el primer semestre del 2014 la agricultura nacional estuvo marcada por los efectos de la intensa sequía, que no da tregua, por lo cual la producción local no será superior a la registrada el año pasado. Los cereales, la caña de azúcar y la ganadería son los rubros más afectados. En arroz no se lograron las estimaciones de siembra previstas. Para maíz el panorama tampoco es muy alentador. En la producción de caña de azúcar las proyecciones apuntan a que la producción será inferior a la registrada el año pasado. El cultivo, que depende del sistema de riego, ha sido el más golpeado por la sequía durante el presente año.

La superficie agrícola cosechada disminuyó 2,9% en el año 2013. Las estadísticas del Ministerio de Agricultura y Tierras (MAT) revelan que en 2013 hubo una recuperación en la actividad agrícola con respecto al año anterior, sin embargo, se mantiene el saldo negativo. La superficie cosechada de rubros agrícolas vegetales registró una disminución de 2,9% con respecto a 2012, al pasar de 2,37 millones de hectáreas en ese año a 2,30 millones de hectáreas en 2013. El año pasado disminuyó el número de hectáreas cosechadas en cinco rubros vegetales: cereales 5,10%; granos leguminosos 33,8%; raíces y tubérculos 16,79%; hortalizas 8,3%; y café 4,02%. Por otra parte, el MAT reporta alzas en la superficie cosechada de cuatro rubros: textiles y oleaginosas 18,25%; frutas 3,81%; caña de azúcar 7,6% y cacao 9,2%.

Según el informe de gestión del ministerio, en 2013 se cosecharon 1,08 millones de hectáreas de cereales (arroz, maíz y sorgo) que rindieron una producción de 3,65 millones de toneladas. En 2012, la producción de estos rubros se situó en 3,89 millones de toneladas, lo que evidencia una caída de 6,16% en un año. El MAT reportó en su Memoria y Cuenta que la producción agrícola vegetal creció 13,22% en 2013 "a pesar de las incidencias climatológicas ocurridas", que afectaron los ciclo de siembra y cosecha. El informe señala que la producción pecuaria creció 1,97%, registrando un alza de 4% en leche y 0,93% en carne de bovino; mientras que la producción pesquera subió 6,18%.

El país depende de las importaciones de materias primas agrícolas para la elaboración de productos terminados, porque la producción nacional es insuficiente.

Las principales materias primas que se consumen en el país: arroz, maíz, café, caña de azúcar y sorgo; así como carne de res y pollo, se importan anualmente en volúmenes que oscilan entre 40% y 66% de la demanda nacional.

Las políticas públicas dirigidas a la agricultura han sido el principal obstáculo del sector agrícola nacional. El rezago en los controles de precios en los rubros básicos han afectado la rentabilidad de los productores agrícolas, factor que ha repercutido en las inversiones de nuevas áreas de siembras y mejoras en las unidades de producción. Las expropiaciones, intervenciones y rescates de tierras privadas amparadas en la Ley de Tierras y Desarrollo Agrario han disminuido la inversión en el campo.

En el Plan General de la Gran Misión AgroVenezuela 2013-2014, el MAT se fija como meta elevar la producción de rubros estratégicos en 34%, y estima una producción de 18,88 millones de toneladas de alimentos, a partir de la siembra de 2,32 millones de hectáreas.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

SECTOR PETROLERO:

El sector de hidrocarburos representa el 11,2 % del PIB, aproximadamente el 42% de los ingresos y el 96% de las exportaciones. El sector registró un aumento del

0,9% en 2013. Pese a una disminución de 5,1% del precio promedio del petróleo (98.08 frente a 103,4 el barril en 2012) y a un estancamiento en la extracción de crudo y gas, y en la actividad refinadora. Los ingresos consolidados mundiales para el año de 2013 con respecto al año 2012 reflejan un aumento de 6.715 MM \$, equivalente al 5,26%. Esta variación es motivada, principalmente, al incremento de los ingresos financieros 17.195 MM\$; y a la disminución de las ventas de petróleo crudo, sus productos, y otros en 10.480 MM\$, equivalente al 8,42%, el cual resulta, básicamente, por la disminución del precio promedio del barril como se ha señalado.

El subsidio al precio de la gasolina genera enormes distorsiones. Se estima que en 2013 el costo del subsidio a la gasolina alcanzó los 16 millardos \$, teniendo en cuenta que PDVSA tiene que destinar al consumo interno 641 mil barriles diarios, por los que no se percibe nada. Sólo el 58% de la producción petrolera se cobra en su totalidad, pues el resto está comprometida: 17% se orienta al mercado interno, 13% se destina a China y 11% va a los acuerdos energéticos, lo que explica el endeudamiento de la industria petrolera. Según el IESA, la deuda total de PDVSA (deuda financiera, obligaciones con el Banco Central de Venezuela y pagos pendientes a proveedores) suma \$93 millardos, aunque gracias a la devaluación de febrero 2013 ahora esos compromisos se reducen (la deuda baja a \$79 millardos). PDVSA no ha cumplido con las metas de producción establecidas en el Plan de Siembra Petrolera 2005-2012, por el que la extracción tenía que pasar de los 3,2 millones de barriles diarios de 2005 a 5,2 para 2012. Al final del período, la producción era de 2,9 millones de barriles diarios, siendo 9% inferior al de 2005. En el plan formulado para el período 2012-2018 se pretende duplicar la producción, pasando de 2,9 millones de barriles diarios a 5,8 para 2018, lo que supone que la producción aumente en 404.000 barriles diarios cada año.

El precio promedio de exportación de la cesta venezolana en 2013 alcanzó los 99,5 US\$/B, fundamentalmente por la recuperación y estabilización del precio promedio del crudo y sus productos en el mercado internacional.

Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA) durante el año 2013, realizó aportes al FONDEN por un monto de 10.418 MMUS\$, permitiendo de esta manera, sostener la recuperación económica (real y productiva) de la nación e incrementar la inversión social, a través de todos sus diferentes proyectos.

La producción petrolera durante el año 2013 se ubicó en 3.015 MBD (millones barriles día) (Incluye LGN). Con respecto al gas la producción de gas, la misma resultó en 7.407MMPCD. Las exportaciones se situaron en 2.515 MBD, de los cuales, 2.035 MBD (81%) corresponden a crudo y 480 MBD (19%) a productos refinados.

La producción petrolera se distribuye entre la empresa estatal Petróleos de Venezuela S.A. (PDVSA) y las empresas privadas presentes en el país, entre las que destacan Petrobras, Chevron-Texaco, Repsol-YPF y British Petroleum, todas ellas son miembros de la Asociación Venezolana de Hidrocarburos (www.avhi.org). La presencia de las empresas privadas se deriva de la apertura petrolera de principios de los años 90 mediante convenios operativos y asociaciones estratégicas. Estas empresas operaban en el país bajo la figura de convenios operativos; sin embargo, de acuerdo con la Ley de Hidrocarburos de 2001, estos contratos de convenios operativos se sustituyeron por empresas mixtas, de forma que a 31 de diciembre de 2005, todas las empresas fueron obligadas a "migrar" de convenios operativos a empresas mixtas.

La Industria petroquímica está fuertemente intervenida por el Gobierno. Al considerarse estratégica como suministradora del sector petrolero, el Gobierno controla la mayor empresa de este sector, Pequiven. A su vez esta empresa se sitúa como el motor de la industria petroquímica al arrastrar a innumerables pequeñas y medianas empresas que componen su cartera de proveedores. Por ello el crecimiento del sector petroquímico está fuertemente ligado a la evolución del sector petrolero.

El **sector petroquímico**, continúa el avance en la industrialización de las corrientes

de refinación de hidrocarburos, mediante la empresa nacional de petroquímica, en la manufactura y comercialización de productos básicos e intermedios de la cadena de valor de fertilizantes y resinas, con la misión de abastecer principalmente al mercado nacional, además de proyectar a la industria petroquímica nacional, en los mercados regionales con productos de alta calidad.

El sector está constituido actualmente por tres grandes centros de producción de petroquímicos básicos e intermedios, dentro de los que destacan el Complejo Petroquímico Morón, Complejo Petroquímico Ana María Campos y el Complejo Petroquímico José Antonio Anzoátegui

La producción de fertilizantes en Venezuela se desarrolla en los Complejos Petroquímicos Morón, Jose y Ana María Campos y la empresa mixta Fertinitro, contribuyendo con 13%, 6% y 81% de la producción nacional respectivamente.

La producción a diciembre 2013 fue de 1.212 MTMA de fertilizantes, distribuidos de la siguiente manera: Urea 87,7% (1.064 MTMA), NPK 10,7% (130 MTMA), SAM 0,1% (12 MTMA) y DAP 0,5% (6 MTMA).

El Gobierno venezolano pretende dar un fuerte impulso a la producción de gas natural, la cual, según el Informe de Gestión de PDVSA fue en 2013, de 7.395mmpcd (millones de pies cúbicos diarios) netos. Pero la situación venezolana respecto al suministro de gas es de déficit, debido a la lentitud en los desarrollos de gas Costa Afuera y al estancamiento de la producción petrolera y de otros proyectos de gas natural, que han mermado la capacidad de respuesta del sector gasífero ante la demanda de un mercado interno que busca cómo responder a la necesidad de generación eléctrica con plantas de gas, y que también requiere un importante volumen de las moléculas gasíferas para el uso interno de la propia industria petrolera. Las reservas probadas son de 196,4 MMMMPC (billones de pies cúbicos), lo que le sitúa como sexto país del mundo con mayores reservas y primero de Iberoamérica.

INDUSTRIA MANUFACTURERA:

En el 2013, el índice de volumen de la producción manufacturera privada mostró un crecimiento de +1,0%, impulsado por las siguientes ramas: productos elaborados de metal (+16,5%); textiles (+16,2%); caucho y plástico (+10,5%); productos de madera (+6,4%); cuero y calzado (+3,6%); muebles (+3,6%); fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos (+2,8%); alimentos (+2,6%); papel (+2,3%) y minerales no metálicos (+0,5%). Estos resultados compensaron las contracciones observadas en: metales comunes (-19,6%); vehículos (-13,6%); prendas de vestir (-10,2%); fabricación de maquinaria y equipos (-8,5%); edición e impresión (-1,3%) y sustancias y productos químicos (-1,3%).

La industria alimenticia aceleró su crecimiento y acumula cuatro trimestres consecutivos de expansión, apuntalada por los aumentos de la producción que se observaron en 10 de las catorce actividades que la conforman, estimulados por una mayor disponibilidad de materias primas: bebidas no alcohólicas (+26,7%); aceites (+26,3%); conservación de pescado (19,7%); conservación de frutas, legumbres y hortalizas (+9,5%); productos de panaderías (+8%); pastas (+1,8%) y molinería (+1,1%), entre otros.

Por su parte, la actividad manufacturera pública disminuyó en -13,5%, impactada por los problemas laborales que incidieron en las industrias de productos químicos (-26,7%) y de metales comunes (-14,8%).

Durante el 2013 el sector manufacturero se enfrentó con graves problemas en la manufactura privada y también en la pública. Este cambio se basa en distintos aspectos de la realidad empresarial que fueron básicamente menores inventarios, descenso de las inversiones productivas y dificultad creciente para acceder a las divisas para pagos a proveedores exteriores.

El sector textil desde hace varios años, vive una profunda crisis debido a la falta de divisas para importar la materia prima (como algodón y otras fibras) y los insumos necesarios para mantener operativas, en niveles satisfactorios, las industrias de textiles del país. Al no ser un sector prioritario para Cadivi, la asignación de dólares ha caído bruscamente, por lo que la compra de prendas terminadas en el mercado internacional se perfiló como la mejor alternativa al ser sumamente complicado confeccionarlas en el país, aunque esto ha implicado una reducción importante de mano de obra en el sector textil venezolano. La competencia internacional y la importación ilegal así como otros factores de competitividad hacen que ésta sea una industria frágil que carece de un crecimiento sostenido. Es por ello que las empresas textiles se ven incapaces de competir no sólo en el mercado internacional sino también en el propio. Al mismo tiempo, el pequeño tamaño de las empresas textiles y su baja capacidad de producción, hacen que la principal característica de este sector sea su fragilidad. Las empresas venezolanas que quedan en este sector han tenido que reconvertirse varias veces. La veterana Telares Palo Grande sobrevive con la marca de lencería Ama de Casa, que ha diversificado fuertemente su portafolio en los últimos años. En este sector también se han registrado expropiaciones e intervenciones.

La industria de automoción y sus componentes solía ser una de las bazas de la economía no petrolera, sin embargo su importancia en los últimos años ha venido disminuyendo. Por un lado, ha dejado de exportar desde 2010. Por otro, las ventas totales han venido cayendo desde 2007. En 2013 se han situado en 98.878 unidades frente a las 130.553 unidades registradas en 2012, notablemente inferiores a las 491.899 vendidas en 2007. Mientras, las importaciones de vehículos en 2013 han aumentado ligeramente un 3,4 % respecto a 2012, pasando de 25.296 unidades en 2012 a 26.189 en 2013, producto de las restricciones a la importación y los conflictos laborales que han paralizado las plantas nacionales. Según CAVENEZ (Cámara Automotriz Venezolana), en 2013 se ensamblaron 72.289 vehículos, un 30,5 % menos que lo producido en 2012. La cifra de 2013 apenas representa 71,5 % de la capacidad instalada, estimada en 254 mil automóviles. El largo declive de la industria coincide con la implementación de la política automotriz, instrumento ideado por el Ejecutivo nacional para "fortalecer" la producción nacional. Más allá de los objetivos de esa regulación, la realidad ha estado marcada por la demora de las autoridades para aprobar las liquidaciones de divisas, por las limitaciones para importar el material de ensamblaje y severas crisis laborales en algunas de las siete plantas privadas.

MINERÍA:

Según datos del Banco Central de Venezuela, este sector es el que menos aporta a la riqueza del país, tan sólo el 0,4% en 2013 (empezó a disminuir paulatinamente desde el año 2003 que era de 0,8%). Los recursos mineros del país se distribuyen entre el hierro, el oro, el níquel, el aluminio, el carbón, la bauxita y los diamantes, entre otros. Entre los motivos que han conducido a estos resultados se encuentran: las fluctuaciones de los mercados internacionales, las consecuencias de las periódicas crisis económicas de Venezuela que deprimen la demanda del sector, la ineficiente administración de las empresas mineras con una fuerte participación del Estado, la política cambiaria, la reforma de leyes mineras regionales, la desinversión acumulada, la salida de actores fundamentales, la ausencia de políticas y, en especial, por las estatizaciones.

- Aluminio:

Venezuela es el octavo productor de aluminio en el mundo, al poseer grandes reservas de bauxita. Ha logrado una integración vertical entre la industria de extracción y la industria del aluminio. Posee una capacidad instalada de 8,7 millones de TM / año, equivalente al 2,8% de la capacidad mundial. Las tres principales

empresas en el sector son Bauxilum, Alcasa y Venalum, participadas en su mayor parte por la entidad pública Corporación Venezolana de Guayana (CVG). Entre las tres desarrollan todos los procesos de obtención del aluminio, Bauxilum extrayendo el mineral de bauxita y Alcasa y Venalum realizando su transformación en aluminio primario.

Según la Memoria y Cuenta del Ministerio de Industrias las pérdidas de -Bauxilum, Alcasa, Venalum - crecieron 41,8% en 2013. La producción de todas las industrias mencionadas se contrajo. Los costos de las empresas se han disparado e impiden su sustentabilidad. En Alcasa el costo unitario para producir una tonelada de aluminio pasó de 5.546\$ en 2011 a 8.149\$ en 2012.

La producción de aluminio de Alcasa y Venalum ha venido disminuyendo desde el año 2005, agudizándose la contracción en el período 2008 al 2011 (-46%) y alcanzando para esta última fecha una producción precaria de 327.639 TM. En 2013 la producción fue de 149.948TM (-28% respecto al mismo periodo 2012). Cabe destacar que la baja producción de las industrias de aluminio ha obligado a "ajustar" las cuotas de suministro del metal a las transnacionales, hecho que se observa en la reducción de las exportaciones en los últimos 6 años de 445.734 TM en 2006 a 106.611 TM en 2011 (-76,1%). En 2013 las exportaciones se han reducido también -46% respecto al mismo periodo anterior. Alcasa mantiene operativas 116 celdas (de 380) mientras que en Venalum solo están funcionando 271 de 905 celdas instaladas (opera apenas al 27% de su capacidad instalada), principalmente por el cierre de celdas y por falta de materia prima.

- Hierro:

Las reservas probadas de hierro de Venezuela se sitúan aproximadamente en 3.728 millones de toneladas métricas, de las cuales el 13% corresponden a mineral de hierro de alto tenor y el resto a bajo tenor. La principal empresa siderúrgica nacional es Ferrominera del Orinoco (FMO). El mineral extraído en Venezuela es considerado como uno de los de más alta calidad, siendo el tenor obtenido en Cerro Bolívar de un 62%. Desde el año 2005, la producción ha venido descendiendo desde 22 MTM a 10,6 MTM en 2013, producto del descenso de la demanda mundial por la crisis financiera y por la crisis que atraviesan las industrias de metales en Venezuela, debido a su retraso tecnológico, las frecuentes huelgas de trabajadores y la crisis eléctrica que obligó a reducir su consumo.-

Oro:

Venezuela posee enormes reservas auríferas (cuenta con más de 140 millones de onzas de oro en reservas estimadas), pero por diversos motivos la explotación industrializada del preciado metal no ha despegado.

La producción aurífera en Venezuela ha venido mostrando un crecimiento irregular en los últimos años. Antes de la nacionalización en agosto 2011, era de 4,2 millones de toneladas métricas (TM) anuales. Luego de la nacionalización del oro por parte del Estado venezolano la producción del mineral ha caído a niveles insospechados. Lejos de incentivar la producción, las empresas privadas han desaparecido y con ellas fuentes de trabajo, inversiones de capitales y recursos para el Estado. A pesar de las continuas alertas, incluso la producción estatal de oro ha caído y dejado a Minerven (principal empresa pública del sector) con cuantiosas deudas. El año 2013, la estatal produjo 1,69 TM de oro, 75% de la meta planteada de 1,8 TM y 27% menos de lo producido en 2012, lo que representa tan sólo 16% de la capacidad instalada por la empresa, diseñada para recibir una producción de 8 TM del metal dorado.

Las principales regiones con reservas de oro se encuentran en el estado Bolívar y en las cercanías de la frontera con Brasil, y se han detectado depósitos en los estados Yaracuy y Trujillo.

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

El sector terciario (servicios) es el más dinámico de la economía venezolana, aportó en 2013 el 62,2% del PIB. Entre los diferentes subsectores, los servicios de telefonía e internet han registrado un notable auge. Esto se debe a la liberalización del sector, que ha permitido la entrada de distintas operadoras al mercado, logrando una situación de competencia que ha redundado en un mejor servicio y menores precios. En este sector se incluye el turismo (del que se habla en detalle más adelante) y las telecomunicaciones.

- Telecomunicaciones:

Esta actividad creció en 2013 de manera importante (+6,8%) por trigésimo noveno (39) trimestre consecutivo, en respuesta a la mayor demanda de estos servicios y por las inversiones en la ampliación de infraestructura tecnológica (redes de conexión y transmisión de datos). Bajo el enfoque institucional, el componente público se elevó en +8,5%, mientras que el privado lo hizo en +3,7%

Las líneas fijas instaladas en Venezuela han mantenido un constante crecimiento. En el año 2000 había instaladas 2.535.966 líneas y en 2013 este número alcanzó las 7.773.777 líneas lo que representa un aumento de 227,4% y de 1,64% respecto al 2012. La telefonía fija no ha registrado grandes cambios debido fundamentalmente a la alta penetración que tiene, por lo que su crecimiento se basará en el crecimiento vegetativo de la población. Al cierre del año 2013 se estiman 26 suscriptores de telefonía fija local por cada 100 habitantes, de los cuales: el 87% son suscriptores residenciales y el 13% no residenciales.

La telefonía móvil, en cambio, ha registrado grandes cambios. Según el informe del segundo trimestre del año 2014 de la Comisión Nacional de Telecomunicaciones (Conatel) existen en el país 30.325.373 líneas de telefonía móvil en uso, lo cual representa un 100% de penetración de este servicio. Estos datos señalan que en Venezuela existen 100 líneas activas de telefonía móvil por cada 100 habitantes. La telefonía móvil presentó una variación positiva de 32%

El crecimiento ha sido de 1.102.948 suscriptores activos o en uso del sistema en 1997 a 30.896.079 en 2013. Este gran aumento se explica, en primer lugar, por la aparición de la modalidad de prepago, simplificando y facilitando el acceso al sistema. En segundo lugar, la aparición de varias teleoperadoras ha permitido una disminución de los precios y una mejora del servicio, conduciendo a precios extremadamente competitivos respecto a otros países de la región.

En general, las expectativas para la industria de las telecomunicaciones, particularmente el sector de telefonía móvil, siguen siendo muy favorables y la liberalización del sector, al permitir la entrada de más operadores, ha dado un gran impulso para situar el sector en una posición extremadamente fuerte a medio plazo. El peso de las comunicaciones sobre el total del PIB viene subiendo desde el año 2004 (representaba el 3,11%) hasta el 6,99 que representó en 2013.

Por último, hay que destacar que el servicio de suscripción de televisión por cable ha gozado de altos crecimientos desde 1999. En 2006 se alcanzaron 1.336.309 suscriptores a esta modalidad (un 121% más que el año 1999) y en 2013 el número de suscriptores es de 4.223.089 (un 10,54% más que el 2012) con una penetración del 57,92%.

En este sector destaca la presencia de Movistar del Grupo Telefónica que opera servicios de telefonía móvil en Venezuela desde el año 2005, por medio la compra de la operadora Telcel BellSouth, que en esos momentos contaba con unos 4,5 millones de clientes. Ese mismo año Telefónica comienza a operar con la marca movistar en el país. Hoy por hoy, la Compañía tiene en Venezuela una oferta integral de servicios con productos líderes en Internet móvil, televisión digital y telefonía móvil y fija. Actualmente Telefónica gestiona 12 millones de accesos totales en Venezuela a cierre

del año 2013. A finales de 2013, los ingresos de Telefónica en Venezuela alcanzaron los 5.534 millones de euros. Cuota de mercado: 30% del mercado de móviles en número de usuarios y 45% en facturación; 22% del mercado de telefonía fija y número de empleados: 6.800

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, TELECOMUNICACIONES Y ENERGÍA

Comunicaciones por vía aérea:

La red de transporte aéreo en Venezuela era adecuada pero durante el 2014 la situación de impagos del gobierno con el sector ha provocado problemas de disponibilidad de pasajes dada la reducción de asientos y vuelos hacia y desde Venezuela. Es necesario planificar con cierto tiempo los viajes a Venezuela.

En Venezuela existen 497 aeropuertos: 52 son nacionales, 11 de los cuales tienen tráfico internacional; tres son privados de uso público, 37 de titularidad municipal y más de 400 son de uso particular exclusivamente. Estos últimos son utilizados por las empresas para el traslado de sus ejecutivos. Los itinerarios son autorizados por el Ministerio de Transportes, tanto para el transporte internacional de carga como para el de pasajeros.

El cobro del derecho aeroportuario nacional e internacional en el país fue ajustado según la Gaceta Oficial de la república Bolivariana de Venezuela N° 40.318 con efectividad desde el pasado 18/12/2013. Las nuevas tarifas son ajustadas directamente desde la Unidad Tributaria (UT) vigente en la república la cual es de 127 Bs. Según Gaceta oficial 40.359 publicada el 19/02/2014. Estas tarifas están incluidas siempre en el boleto aéreo, salvo que el viajero adquiriese su pasaje con anterioridad al ajuste de precio de la tasa, en dado caso al momento de viajar, deberá cancelar la diferencia a la aerolínea directamente.

El valor de la tasa aeroportuaria del Aeropuerto Internacional de Maiquetía "Simón Bolívar", no aplica para las salidas desde otros aeropuertos del país o el mundo.

Tasas Aeroportuarias:

Los precios vigentes en el 2014 son los siguientes:

.- Derecho Aeroportuario Nacional: fue ajustado de 0.5 UT a 0.8 UT (Bs. 101,60)

.- Derecho Aeroportuario Internacional: fue ajustado de 2.5 UT a 3.8 UT (Bs. 482,60)

Tarifas según la Unidad Tributaria vigente a 21 de junio de 2014 que corresponde a 1 UT= 127 Bs.

El Derecho Aeronáutico es un tributo que se cancela por el uso del aeropuerto. Este valor es de carácter obligatorio.

Fuentes: <http://www.baer.gob.ve> y <http://www.aviamil.org/2014/01/nuevas-tarifas-de-derecho-aeroportuario.html>

Existen vuelos directos con Madrid operados por Iberia, Air Europa y Conviasa (Fuente: Aeropuerto Internacional Simón Bolívar: www.aeropuerto-maiquetia.com.ve)

Aerolíneas Nacionales:

.- Aeropostal: Telf.: 0-800-2846337 (www.aeropostal.com)

- .- Aserca : Telf.: 0800-6488356 (www.asercaairlines.com)
- .- Avior: Telf.: 0501-28467737 (www.avior.com.ve)
- .- Conviasa: 0-500-26684272 (www.conviasa.aero)
- .- RUTACA: Telf.: 0212-2379317 / 0800-7882221 (www.rutaca.com.ve)
- .- Santa Bárbara Airlines: Tel.: 0212-2044000 (www.sbairlines.com)
- .- Aerotuy (LTA): Telf.: 0212-2123110 al 14 (www.tuy.com)
- .- LASER: Telf.: 0-501-5273700 (www.laser.com.ve)
- .- Venezolana: 0-501-8363965 (www.ravsa.com.ve)

Alquiler de Avión:

- .- Aerocharter Vip Corporation. Caracas, Telf.: 0212-2855539
- .- AeroEcom. Caracas, Telf.: 0212-9525067/9516964

Comunicaciones por carretera:

No es difícil ni costoso explorar Venezuela por tierra. La mayor parte del transporte terrestre va por carretera y existen varios servicios de transporte. La red de carreteras es amplia pero se encuentra bastante deteriorada y requeriría de grandes inversiones para su modernización y mantenimiento. Dada la situación de inseguridad por la que atraviesa el país se desaconseja los desplazamientos en horas nocturnas.

Taxis: Hay muchos taxis en Caracas y en las principales ciudades del país. No utilizan taxímetros así que siempre se debe negociar la tarifa y acordar un precio antes de salir, la tarifa mínima es de 100 Bs. Es una buena idea preguntar a las personas locales cual es la tarifa normal. Ocasionalmente vehículos privados (piratas) operan ilegalmente como taxis. Tenga cuidado ya que no todos son honestos especialmente en el aeropuerto. Puede reconocer un taxi oficial por la placa amarilla. Como norma de precaución en el aeropuerto se debe siempre utilizar los taxis oficiales (negros con placa amarilla de identificación) y preguntar el precio. A fecha de agosto 2014 la tarifa del aeropuerto a la ciudad está en 700 Bs.

Autobús: Los autobuses son la manera más económica de recorrer el país. Hay tres tipos: normal (regular), ejecutivo (primera clase) y Bus-cama (reclinable). Los últimos son más grandes, más rápidos, más directos y generalmente ofrecen mayor confort. Por lo general tienen aire acondicionado y llegan a ser muy fríos de noche así que es recomendable llevar ropa de abrigo. Los autobuses regulares cuestan alrededor de 40 Bs. por hora de viaje. El Bus-Cama cuesta un 30% más pero vale la pena, especialmente para viajes largos.

Los autobuses de largo recorrido salen de los terminales de pasajeros en cada ciudad. Caracas tiene dos terminales importantes (La Bandera y Terminal de Oriente) desde donde puede viajar prácticamente a cualquier parte del país. Las zonas próximas a las terminales son de especial riesgo especialmente la terminal de la Bandera y a ser posible es mejor contratar un taxi.

Algunas compañías de transporte tienen terminales privados. Sólo se requiere hacer reservaciones en temporada alta cuando los autobuses se llenan rápidamente. Las tarifas varían muy poco, especialmente si hay varias compañías que operan la misma ruta. Para los viajes más largos, los conductores generalmente paran varias veces en los puestos de descanso.

Los autobuses locales son la forma más popular de transporte dentro de las ciudades y pueblos y hay cientos de ellos. Operan frecuentemente y son muy económicos (9 Bs.), pero generalmente son lentos y sufren la congestión del tráfico de la capital. Para tomar un autobús, simplemente espere en una parada o llámelo desde el costado de la vía.

'Por puesto': Los Por Puestos pueden ser turismos o microbuses. Son una especie de taxi. Son mucho más económicos que los taxis pero aproximadamente el doble más caros que los autobuses. Las tarifas generalmente similares a los autobuses regulares. Este es el único medio de transporte para ciertas rutas y generalmente esperan en los terminales de autobuses desde donde salen una vez llenos. También pueden pararse para recoger pasajeros en cualquier parte de la ruta siempre y cuando haya espacio.

Comunicaciones por vía férrea:

El sistema ferroviario en Venezuela (www.ife.gob.ve) aún no está desarrollado y se utiliza casi exclusivamente para la industria. Existe una línea operativa para pasajeros en Venezuela que es la ruta Barquisimeto (Estado Lara) - Puerto Cabello (Estado Carabobo), con un trayecto de aproximadamente 175 km. y toma aproximadamente 3 horas. El Plan Ferroviario Nacional contempla una red de aproximadamente 4.000 Km., para ser ejecutada en los próximos 20 años, conformada por varios sistemas que responden a actividades económicas, políticas y sociales, tomando en cuenta los planes y las necesidades del país. Está operativo también el sistema ferroviario de pasajeros Caracas - Valles del Tuy el cual acorta la distancia entre Caracas y las ciudades dormitorio del Estado Miranda.

Caracas tiene un sistema limitado de metro moderno y eficiente que tiene aire acondicionado y recorre parcialmente la ciudad, longitudinalmente de Este a Oeste. Tiene 20 rutas urbanas y 4 suburbanas, además posee una red integrada Metro-Metrobús. Las tarifas son razonables y cuestan aproximadamente 1.5 Bs. por trayecto (www.metrodecaracas.com.ve). Se encuentra operativo el Metro de Los Teques que une a Caracas con Los Altos Mirandinos (www.metrolosteques.gob.ve) y actualmente se trabaja en la ampliación de la Línea 2. Aunque aún se encuentran en proceso de construcción, el Metro de Valencia en el Estado Carabobo (www.metrovalencia.gob.ve) y el Metro de Maracaibo en el Estado Zulia (www.metrodemaracaibo.gob.ve), están operativos con muy pocas estaciones en servicio.

Comunicaciones por vía marítima:

Ferry:

.- NAVIARCA: 0295-2398339 www.grancacique.com.ve

.- Navibus: 0295-4169765 www.navibus.com.ve

.- Conferry: <http://www.conferry.com>, Telf: 58-212-7203076 / 0-501-CONFERRY (26633779)

Cruceros: Venezuela recibe cruceros de las líneas que operan en el Caribe, principalmente en el puerto de la Guaira. Algunas agencias de viaje ofrecen una gran variedad de cruceros por el Caribe.

Charters: Varias agencias de viaje tienen charters de lanchas o veleros. También se puede contratar vuelos charter en avioneta para Los Roques, Canaima y otros destinos turísticos y mineros del país.

Marinas: Venezuela es un destino muy popular para los navegantes. Las marinas

siempre están ocupadas durante el año, particularmente entre Junio y Septiembre ya que los barcos buscan resguardarse de los huracanes en el Caribe. La mayoría de las marinas están ubicadas en Puerto La Cruz, Cumaná y Margarita.

- *En Puerto La Cruz:* .- Bahía Redonda Marina Internacional: Av. Tajamar, loc. 1, Urb. Ctro. Náutico, Tel.: 58-281-2631632 / 2630277 (www.bahiaeredonda.com.ve)

.- CMO (Centro Mariño de Oriente): Los Boqueticos, Tel.: 58-281-2677011

.- Marina Américo Vespucio: Av. A. Vespucio, Edf. Marina Américo Vespucio, Urb. El Morro, Lecherías, Tel.: 58-281-2814321 / 2820829
www.marinaamericovespucio.com

.- Puerto Viejo Marina Yacht Club CA: Urb. V Gran Cacique, Tel.: 58-0281-9112004/05/06 www.marinapuertoviejo.com.ve

- *Cumaná:*

.- Marina Cumanagoto: Urb. Av. Perimetral, Tel.:58-0293-4311423

3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

En 2014, de forma clara, intensa y contundente, explotaron los fuertes desequilibrios macroeconómicos que venía gestando la economía venezolana desde años atrás, aceleradamente desde 2013, cerrando el ejercicio en una profunda recesión.

Tras las importantes tasas de crecimiento registradas en 2011 (+4,2%) y en 2012 (+5,6%), impulsadas en gran medida por la recuperación de los precios internacionales del crudo y el importante gasto público ejecutado en un contexto electoralista, la economía venezolana padeció un profundo deterioro a lo largo de 2013 cerrando el ejercicio con una tasa de crecimiento del PIB en términos reales del 1,3%, más de cuatro puntos porcentuales inferior a la registrada un año antes. Ese deterioro se aceleró estrepitosamente en 2014 sumiendo a la economía en un agudo proceso recesivo con contracciones del PIB del -4,8% en I Trimestre, -4,9% en II Trimestre y -2,3% en III Trimestre alcanzando así en los nueve primeros meses el año, últimas cifras disponibles, un caída del PIB del -4% con respecto al registrado en el mismo período de 2013.

Desde el punto de vista de la demanda, la contracción del PIB ha venido impulsada por una aportación negativa de la demanda interna muy superior a la aportación positiva de la demanda externa.

En el análisis de la demanda interna se aprecia un ligero crecimiento del consumo público, 0,8%, mientras que el consumo privado decrece un -3,3%, la formación bruta de capital fijo un -17,9%, y la variación de existencias un -28,5%.

Desde el punto de vista de la oferta, los resultados reflejaron un comportamiento ligeramente positivo del sector petrolero, 0,3%, y una contracción del sector no petrolero del -3,8%. Dentro de éste último, se registraron resultados negativos en la mayoría de los subsectores: -10,8% en comercio y servicios, -10% en construcción, -9,2% en manufacturas, -8,2% en transportes y almacenamiento, -7,2% en minería y, en menor medida, en los subsectores de electricidad y agua, -1,1%, y servicios inmobiliarios, -1,9%. Sólo cuatro subsectores crecieron en los primeros nueve meses del año: instituciones financieras y seguros, 14,2% impulsado, probablemente, por el exceso de liquidez de la economía venezolana; comunicaciones, 5%; servicios del Gobierno Central, 1,7% y servicios comunitarios 0,2%.

A la espera de que se publiquen los datos de PIB del último trimestre de 2014, lo que todavía no ha ocurrido en mayo de 2015, los analistas prevén una tasa de decrecimiento del PIB en términos reales para todo el ejercicio 2014 del entorno del -4/-4,5%, como consecuencia fundamentalmente de una fuerte aportación negativa de la demanda interna (de unos once puntos porcentuales) derivada, a su vez, de importantes caídas anuales tanto del consumo y como de la inversión privados.

Respecto al comportamiento de otras variables económicas relevantes, Venezuela volvió a alcanzar en 2014 la mayor tasa de **inflación** del mundo con un crecimiento del IPC interanual a diciembre del 68.5%, más de doce puntos porcentuales superior al registrado en 2013, 56,2%.

Por su parte, el mercado de trabajo registró una **tasa de desempleo** del 5,5%, cifra similar a la registrada en 2013, si bien para tener una imagen real de la situación del desempleo en el país hay que tener en cuenta que el INE venezolano considera como población ocupada tanto a los trabajadores del sector "formal" como a los del sector "informal" que representan cerca del 40% del empleo total.

Por lo que se refiere a las **variables fiscales** el último dato oficial publicado a abril de 2015 es el relativo al déficit público de 2013, -1,9 % del PIB, si bien estas estadísticas se refieren exclusivamente al saldo fiscal del Gobierno Central sin tener en consideración los datos del resto de la Administración del Estado: según observadores independientes el déficit público real de Venezuela se ha podido situar entre el -16/-18% del PIB. Respecto al nivel de Deuda en términos de PIB no se publican datos oficiales pero las estimaciones apuntan a unos porcentajes entre el 45 y el 80%.

Con relación al **sector exterior**, a IX-2014 (últimos datos disponibles) el superávit comercial se situó en 28.344 M\$, un 4% superior al registrado en el mismo periodo de 2013, reflejando una disminución de las exportaciones (60.497 M\$) sustancialmente menor al de las importaciones (32.153 M\$); en consecuencia, el superávit por cuenta corriente se situaba en septiembre en 9.909 M\$, el doble que el registrado en el mismo periodo del año anterior

En cuanto al nivel de **reservas internacionales**, a finales de 2014 alcanzaban la cifra de 22.058 M\$, nivel similar al de 2013, 21.481 M\$, y muy por debajo del nivel de 2012, 29.890 M\$. Dado el enorme peso que suponen las reservas de oro en el total de las reservas internacionales venezolanas, aproximadamente un 70%, y descontando las que no se consideran líquidas, realmente el total de reservas susceptibles de destinarse a proporcionar divisas para el pago de importaciones y deuda externa es realmente muy bajo y apenas permite cubrir el pago de un mes de importaciones: en definitiva, el nivel de reservas líquidas es totalmente insuficiente para cubrir las necesidades de la economía y, como ocurre en la actualidad, dificulta, restringe o genera impagos de importaciones, ya sean de materias primas, bienes intermedios o de productos finales, situación especialmente grave en una economía en la que escasean los productos básicos y precisa inputs importados para poder desarrollar sus procesos productivos.

Aunque no se publican datos de Balanza de Pagos ni de PIB desde IX-2014, de inflación desde XII-2014 y de escasez desde hace más de un año, es público y notorio que la situación económica sigue deteriorándose de forma acelerada en 2015. Así lo consensuan todos los observadores independientes e incluso, de alguna forma, lo admite el propio Gobierno si bien aludiendo a la guerra económica que, en su opinión, viene padeciendo Venezuela desde hace meses. Las estimaciones que van publicando diferentes analistas coinciden en prever para 2015 una caída del PIB del -5/-7%, una inflación de tres dígitos que algunos llegan a situar por encima del 150% y déficit por Cuenta Corriente.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2011	2012	2013	2014
PIB				
PIB (M\$ a precios corrientes)	315.695	380.337	355.700*	n.d.
Tasa de variación real (%)	4,2	5,6	1,3	-4,0 (sep)
Tasa de variación nominal (%)	33,5	20,5	-6,5	n.d.
INFLACIÓN				
Media anual (%)	26,1	21,3	40,0	61,8
Fin de período (%)	27,6	20,1	56,2	68,5
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	17,3	16,2	15,6	17,5
Fin de período (%)	15,6	15,6	15,6	19,1
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	29.272	29.775	30.143	30.139
Población activa (x 1.000 habitantes)	13.532	13.739	13.946	14.403
% Desempleo sobre población activa	6,5	5,9	5,6	5,5
DÉFICIT /a				
% de PIB	-4,0	-4,9	-1,9	n.d.
DEUDA PÚBLICA /b				
en M\$	79.307	104.807	115.284	122.250 (mar)
en % de PIB	25,1	27,6	32,4	n.d.
EXPORTACIONES DE BIENES /c				
en M\$	92.811	97.340	88.962	60.497 (sep)
% variación respecto a período anterior	41,2	4,9	-8,6	-10,0 (sep)
IMPORTACIONES DE BIENES /c				
en M\$	46.813	59.339	53.023	32.153 (sep)
% variación respecto a período anterior	21,5	26,8	-10,6	-19,0 (sep)
SALDO B. COMERCIAL				
en M\$	45.998	38.001	35.939	28.344 (sep)
en % de PIB	14,6	10,0	10,1	n.d.
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en M\$	24.387	11.016	5.327	9.909 (sep)
en % de PIB	7,7	2,9	1,5	n.d.
DEUDA EXTERNA /d				
				134.522

en M\$	110.745	118.949	127.515	(sep)
en % de PIB	35,1	31,3	35,8	n.d.
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en M\$	15.505	14.132	16.948	11.633 (sep)
en % de exportaciones de b. y s.	16,4	14,2	18,6	18,8 (sep)
RESERVAS INTERNACIONALES				
en M\$	29.892	29.890	21.481	22.061
en meses de importación de b. y s.	6,2	5,0	3,8	4,6 (sep)
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en M\$	3.778	3.216	7.040	673 (sep)
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				
media anual**	4,3	4,3	6,1	6,3
fin de período	4,3	4,3	6,3	6,3
Fuentes: Banco Central de Venezuela-BCV, Instituto Nacional de Estadística de Venezuela-INE, Ministerio de Economía, Finanzas y Banca Pública-MEFB. /a: No se publican datos para el conjunto de la Administración del Estado: el indicado se refiere exclusivamente al déficit del Gobierno central, /b: interna y externa; no refleja el endeudamiento total de la República sino solo el del Gobierno central, /c: FOB, /d: pública y privada, *Estimación EIU, **El 9/2/13 el tipo de cambio oficial pasó de 4,3 Bs/\$ a 6,3 Bs/\$.				
Ultima actualización: junio 2015				

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Analizando con mayor detalle la composición del PIB desde el punto de vista de la oferta el epígrafe con mayor peso es el del sector de hidrocarburos, como cabía esperar del país con las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y las octavas de gas: viene representando aproximadamente un 12% del PIB, más del 40% de los ingresos fiscales y alrededor del 96% de las exportaciones totales de Venezuela. Al no haberse publicado todavía datos de PIB de todo el ejercicio 2014 cualquier análisis temporal resulta provisional y no concluyente, sobre todo si se refieren al sector petrolero tremendamente afectado en los últimos meses del último ejercicio por las fuertes caídas de los precios internacionales del Ocrudo que empezaron a registrarse a mediados de año: se estima que el precio de la cesta Venezuela se redujo 28 \$/b entre junio y noviembre de 2014 lo que ha causado un gran trastorno a las arcas públicas pues, como manifestó el entonces Ministro de Petróleo y Minería y Presidente de PDVSA Rafael Ramírez, se estima que una caída del precio de 1 \$ reduce en 700 M\$ la renta petrolera de Venezuela.

Por lo que respecta a otros componentes sectoriales del PIB, la industria manufacturera reflejó hasta IX-2014 una contracción del -8,2% (-0,3 en 2013), consecuencia de los enormes problemas que padece. Fundamentalmente: dramática escasez de materias primas e inputs intermedios nacionales y gran dificultad para importarlos por escasez de divisas (en 2014 el sector industrial recibió un 20% menos de divisas que en 2013); y acoso e incertidumbre del marco jurídico. Algunas consideraciones: diversas industrias manufactureras se ven especialmente afectadas por la escasez de insumos a suministrar por las empresas básicas; las aprobaciones, en su caso, de liquidaciones de divisas por parte de la Administración cambiaria se demoran entre 130 y 150 días; la escasez de divisas ha provocado que los industriales venezolanos mantengan una deuda con sus proveedores extranjeros que se estima en, al menos, 9.000 M\$; las cargas laborales no hacen más que subir; el control de precios restringe la actividad empresarial; el racionamiento eléctrico condiciona los procesos productivos; la ineficiencia de los puertos (el tiempo promedio para nacionalizar la mercancía llega a 31 días) encarece los

costes...Asimismo hay que resaltar que entre 2004 y 2013 el Gobierno expropió 1.171 empresas, el 30% del sector industrial: afortunadamente, este proceso parece haberse ralentizado en los últimos años si bien las expropiaciones continúan siendo utilizadas como amenazas veladas contra el sector privado. Como consecuencia de todo lo anterior, si bien el sector industrial en su conjunto continúa siendo el que más peso tiene en el PIB (alrededor del 13,5 %) continúa decreciendo (en los 90s suponía el 18% del PIB) y apenas trabaja al 50% de su capacidad instalada.

También la construcción mostró un pobre resultado hasta IX-2014 con una contracción del -10,2% superando notablemente a la registrada en 2013, -2,3%. Entre las causas que están provocando este comportamiento cabe mencionar la escasa disponibilidad de insumos básicos, desde las cabillas (redondos de construcción) fabricadas por la empresa nacionalizada SIDOR, hasta de materiales y equipos de fontanería o electricidad que contienen componentes de importación inaccesibles por restricciones en el acceso a divisas. Asimismo, el peso relativo de la construcción en el PIB viene reduciéndose en los últimos años hasta el actual 6,9% y la actividad es ejercida mayoritariamente por el sector público que representa el 60% (la mayor participación corresponde al sector petrolero)..

Otro epígrafe que está mostrando un comportamiento negativo es el de la actividad comercial que a IX-2014 registra una contracción del -10,79%: la disminución del poder adquisitivo provocada por la altísima inflación, la escasez de productos y la ley de Precios Justos que limita los márgenes comerciales para la importación y la producción al 30%, calculados sobre estructuras discrecionales de costes y con penas de hasta 14 de años de prisión por incumplimiento, pueden ser algunos de los factores que explican estos resultados.

Entre los principales sectores que parecen haber registrado resultados positivos en 2014 destacan, con cifras a IX-2014, comunicaciones (5% representando el 7,9 % del PIB) e instituciones financieras y seguros (14,2% representando el 7,8%).

Desde la perspectiva de la demanda, el comportamiento negativo que está mostrando el PIB venezolano se explica por las fuertes caídas que están registrando tanto el consumo como la inversión privada y que neutralizan las aportaciones positivas al crecimiento de la demanda externa consecuencia, a su vez, de la caída de las importaciones.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO (%)	2011	2012	2013	2014 (a sep)
POR SECTORES DE ORIGEN				
AGROPECUARIO	3,1	3,0	2,9	3,0
AGRICULTURA	3,1	3,0	2,9	3,0
GANADERÍA	n.d	n.d	n.d	n.d
SILVICULTURA Y PESCA	n.d	n.d	n.d	n.d
INDUSTRIAL	35,8	35,5	34,9	34,8
MINERÍA Y PETRÓLEO	11,8	11,3	11,2	12,0
MANUFACTURAS	14,5	13,9	13,7	13,4
CONSTRUCCIÓN	7,2	8,0	7,7	7,0
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,3	2,2	2,3	2,4
SERVICIOS	61,1	61,5	62,2	62,2
TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ALMACENAMIENTO	10,1	10,2	10,4	11,2
COMERCIO	9,6	9,9	10,1	9,3
FINANZAS	4,4	5,5	6,6	7,9
INMOBILIARIO	9,8	9,6	9,7	10,2
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	12,3	12,3	12,5	12,6
OTROS SERVICIOS	14,9	14,0	12,8	11,1
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0
POR COMPONENTES DEL GASTO				
CONSUMO:	88,0	89,0	91,7	92,0
Consumo Privado	69,7	70,7	73,0	73,5
Consumo Público	18,2	18,3	18,7	18,5
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL:	40,3	47,4	40,2	34,9
Formación Bruta de Capital Fijo	30,4	35,5	31,8	25,8
Var. existencias	9,9	11,9	8,4	9,1
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	14,1	13,6	12,5	12,6
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS (menos)	42,4	49,9	44,5	39,6
DISCREPANCIA ESTADÍSTICA	0,0	0,0	0,0	0,0
TOTAL	100,0	100,0	100,0	100,0
<i>Fuente: BCV y Veneconomía Última actualización: junio 2015</i>				

3.1.2 PRECIOS

Por segundo año consecutivo la economía venezolana registró en 2014 la mayor inflación del mundo: según datos oficiales IPC interanual del 68.5% en diciembre e inflación media anual del 61,8%. Según el INE venezolano, los grupos más inflacionistas fueron alimentos y bebidas no alcohólicas (102,4%), bebidas alcohólicas y tabaco (91%), restaurantes y hoteles (81%) y transporte (60%).

La principal razón, entre otras muchas, que explica la elevadísima inflación en Venezuela radica en el imperante sistema de liderazgo fiscal que recurre a la monetización del déficit público vía fuerte expansión de la oferta monetaria. La economía venezolana está registrando una expansión extraordinaria de la liquidez monetaria desde 2005: PDVSA debe vender al BCV los dólares que genera por sus exportaciones de petróleo al cambio oficial de 6,3 Bs/\$ y, desde hace poco, a otros tipos oficiales; se ve obligada a endeudarse con el BCV para obtener el resto de financiación que requieren sus operaciones, incluidos los numerosos programas

sociales que le encomienda el Gobierno; y el BCV emite Bs que facilita a PDVSA, a los que se añaden los que facilita a otros entes públicos que, igualmente, precisan financiar los programas que les encomienda el Gobierno. De esta forma, la liquidez monetaria va creciendo permanentemente causando una fuerte inflación.

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

El ejercicio 2014 finalizó con una tasa teórica de desempleo del 5,5%, un total de 796.213 personas. La población activa se situó en 14.403.270 personas con un aumento neto de 314.000 individuos tras unas incorporaciones de 457.000 y unas bajas de 143.000 personas. La sociedad venezolana es joven: el 76% de la población tiene menos de 45 años.

Para tener una imagen real de la situación del empleo en el país hay que tener muy en cuenta la denominada tasa de informalidad: el INE venezolano define como empleo informal a las personas empleadas en el servicio doméstico, a los trabajadores por cuenta propia no profesionales (vendedores, artesanos, conductores, pintores, carpinteros, buhoneros, etc.) y a los patronos, empleados, obreros y trabajadores familiares empleados en empresas con menos de cinco empleados; en la realidad, el INE considera como población ocupada a los mayores de 15 años que declaren haber trabajado, con o sin remuneración, al menos 1 hora en los 7 días previos a la fecha de la encuesta. La tasa de informalidad en Venezuela asciende en XII-2014 al 39,7% de la población ocupada, 5.403.837 personas. No obstante mantiene una tendencia decreciente (en 1999 era de 55%), probablemente consecuencia del aumento de la ocupación registrada en el sector público que ha venido creciendo a un ritmo superior a la del sector privado. En 2014, 2.709.143 personas formaban parte de la nómina del sector público, esto es, el 19,9 % de los ocupados en el mercado laboral (15,5% en 1999). En números absolutos, esta cifra representa un incremento de 1.390.394 empleados públicos desde que el presidente Hugo Chávez llegó al poder y las cifras han venido creciendo con los años debido a la política de nacionalización de empresas implementada por el Gobierno y a la absorción de empleos externos asumida por las empresas públicas. Por el contrario, el sector privado redujo su participación en el mercado laboral desde 84,5% en 1999 al 80,1% en 2014: a finales de 2014 un total de 10.897.914 personas tenían empleo en el sector privado.

Por otra parte, cabe resaltar también la vigencia del Decreto de Inamovilidad Laboral para trabajadores del sector público y privado, que ha venido prorrogándose durante los últimos 13 años: la norma impide prácticamente la rescisión de la relación laboral con los trabajadores. Y las repentinas pagas extraordinarias que suele decidir el Gobierno para los empleados públicos y, ya para todos los trabajadores, los repentinos aumentos del salario mínimo, el último del 30% decretado el 1-V-2015.

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB per cápita se situó en 2012 en 12.774 \$ y se estima, a falta de datos oficiales, que en 2013 fue de 11.800 \$, ocupando la posición 99 a nivel mundial, y en 2014 en más de 15.000 \$ (este cálculo se realiza convirtiendo a \$ las cifras de PIB publicadas en Bs a una irrealista tasa de cambio oficial de 6,3 Bs/\$).

Según el Informe sobre el Desarrollo Humano del PNUD el coeficiente GINI para Venezuela refleja un promedio de 44,8% en el periodo 2003-2012. El Informe señala que el valor del Índice de Desarrollo Humano (IDH) para 2013, último año disponible, fue de 0,764, resultado que posiciona al país dentro de la categoría de "alto desarrollo humano" en la 67ª posición de 187 países. El índice de desigualdad ajustado al ingreso fue de 0.556 en 2013.

Según el INE venezolano la distribución de la renta ha mantenido la misma estructura en los últimos años, presentando una tendencia progresiva al disminuir la desigualdad durante el periodo 1999-2012: el Índice de Gini se redujo de 0,486 en 1997 a 0,404 en 2012. El INE también apunta que en 2012 el 20% más rico de la

población recibía el 44,8% de los ingresos y el 20% más pobre el 5,4%.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

La política fiscal desarrollada en Venezuela, basada en un gasto público a veces desmesurado e ineficiente y en ocasiones incontrolado, es excesivamente expansiva y es el origen de los problemas económicos que padece el país: paralelamente la opción escogida de monetización de los elevadísimos déficit públicos alcanzados exige una política monetaria igualmente expansiva en exceso que, entre otros males, provoca las mayores tasas de inflación del mundo.

La última información publicada se refiere al déficit público de 2013 referido exclusivamente al del Gobierno Central sin incluir al del resto del sector público: según esa información, el déficit fue del 1,9% del PIB con un gasto público de 102,7 M\$ y unos ingresos de 95,5 M\$. Transcurridos 5 meses desde que finalizara el ejercicio siguen sin publicarse datos de 2014 pero todos los observadores coinciden en señalar que el déficit público total, no solo el del Gobierno Central, ha podido alcanzar la insoportable tasa del -16/-18% del PIB.

Según los datos para 2013, el gasto público (22,8 % del PIB) fue principalmente gasto corriente, 83%, con una subida del 39% respecto a 2012. Pero en el análisis de la política fiscal que se aplica en Venezuela y, más concretamente, en el del gasto público hay que tener muy presente que son muchos los actores que intervienen en su ejecución y que no se dispone de información puntual sobre sus actuaciones: las cifras oficiales no incluyen los presupuestos paralelos gestionados por diversas entidades. Cuando se inició el boom de ingresos en 2004, el Gobierno comenzó a crear un gasto paralelo a través de fondos especiales y opacos, ajenos al control de la Asamblea Nacional, sobre cuya gestión no se publica información oficial: estos fondos se encargan, en principio, de financiar proyectos sociales y cubrir las insuficiencias de recursos de los entes oficiales. Asimismo hay que tener también en cuenta el caso de PDVSA, importantísima unidad de gasto sobre cuya situación financiera es complicado hacer valoraciones exactas pues a la habitual incertidumbre con relación al precio del petróleo hay que agregar las dudas sobre el monto exacto de su producción, exportación, plan de inversiones, costes y endeudamiento.

En cuanto al comportamiento de los ingresos, en 2013 subieron un 57% con relación a 2012 alcanzando el 25,5% del PIB: en esa evolución tuvo una gran incidencia el comportamiento de los precios del crudo, ligeramente mayores a los del año precedente, que hicieron que la renta petrolera subiera un 85% (\$40.500 M\$, 10,8% del PIB). Los ingresos tributarios representaron aproximadamente el 50% los ingresos totales (unos \$48.000 M\$) destacando la recaudación por IVA cuya tasa está fijada en el 12% desde 2009.

Como acompañamiento de la política fiscal expansiva, el Gobierno aplica una exageradamente expansiva política monetaria que se materializa en continuos y progresivos incrementos de la liquidez monetaria (M2) desde 2006. La liquidez aumentó un 51,1% en 2011, un 61% en 2012, un 69% en 2013 y un 65% en 2014, situándose en IV-2015 en 2,26 BBs, cerca de un 70% superior a la registrada un año antes.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

Las previsiones oficiales para 2015 reflejadas en la correspondiente Ley de Presupuesto estiman, bajo los supuestos de un precio medio del petróleo de 60 \$/b y un tipo de cambio en 6,30 Bs/\$, un crecimiento del PIB en términos reales del 3% y una inflación de entre el 25% y el 30%,

Sin embargo, las estimaciones de observadores independientes son muy distintas y prácticamente todas coinciden en que 2015 será un año marcado por una fuerte recesión (caída del PIB de alrededor del -5%), una altísima inflación (muy por encima del 100%), un probable déficit por cuenta corriente y la persistencia de un

excesivo déficit fiscal. No obstante hay que resaltar que las citadas estimaciones están basadas con carácter general en unos supuestos del precio del crudo probablemente muy bajos por lo que si la caída de estos se modera y su promedio anual se sitúa en unos 55 o 60 \$/b estas previsiones habrán resultado ser excesivamente pesimistas. Asimismo hay que apuntar que resulta bastante improbable que el dato oficial de inflación que se publique pueda llegar a los 3 dígitos.

Por último hay que resaltar que existen riesgos económicos adicionales derivados de una posible persistencia de la caída del precio del petróleo, de la insostenibilidad de la deuda, de una crisis externa por disminución de reservas internacionales o de la reducción de la productividad y el deterioro del clima de negocios.

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

- Sector de hidrocarburos

Venezuela es el país con mayores reservas de petróleo comprobadas del mundo, 298,353 MMb, un 18% de las reservas mundiales: y produce un promedio de 2,6-2,9 Mb/día, esto es, una producción promedio equivalente al 3,2% de la producción mundial.

Toda la gestión petrolera y gasística está encomendada al holding PDVSA (Petróleos de Venezuela, S.A. y sus filiales), propiedad de la República, creada en 1975, adscrita al Ministerio del Poder Popular para la Energía y Petróleo y entre las cincuenta primeras empresas del mundo por ingresos.

Aunque la nacionalización de la industria petrolera se oficializó en 1976 se produjo en años posteriores cierto proceso de privatización gradual de las operaciones que llegó a su fin con la Constitución bolivariana de 1999 y la aprobación de la Ley Orgánica de Hidrocarburos de XI-2001 que revierte el proceso y permite a PDVSA retomar plenamente el control de los recursos energéticos del país. No obstante, PDVSA desarrolla sus operaciones con una importante colaboración de multinacionales petroleras, incluida REPSOL, generalmente bajo forma de empresa mixta con reserva de mayoría y control de la empresa: dificultades tecnológicas y financieras así como los conflictos que concluyeron con el paro petrolero de 2002 y la consecuente pérdida de una importante parte del personal calificado de PDVSA son, probablemente, algunos de los factores que explican el esquema actual de prospección, explotación y desarrollo de los recursos petroleros y gasísticos de Venezuela.

Asimismo, el Gobierno ha encomendado a PDVSA un importante papel en la construcción del nuevo modelo económico del país y en la asignación de la renta petrolera a programas dirigidos a reducir las deficiencias y desigualdades sociales de Venezuela. Por ello, además de la obligatoriedad de vender al BCV las divisas procedentes de las exportaciones de petróleo a tipos de cambio dirigidos, PDVSA impulsa el [Fondo para el Desarrollo Económico y Social del País](#) o respalda y desarrolla las múltiples [Misiones](#) sociales emprendidas por el Ejecutivo. La obligación de PDVSA de desprenderse de las divisas que genera y de tener que invertir en proyectos sociales ha provocado que sus beneficios se hayan deteriorado y que su deuda haya aumentado hasta el 11% del PIB empezando a generar, incluso, algunas dificultades con los compromisos financieros contraídos con sus proveedores así como problemas de mantenimiento de las instalaciones petroleras y desarrollo de los proyectos, sobre todo en el área de la Faja del Orinoco cuyas importantísimas reservas de crudo pesado llevan a PDVSA a prever aumentos de la producción nacional para alcanzar de forma inmediata los 4 Mb/d, previsión recurrente que no acaba de materializarse.

Respecto a la actividad de PDVSA en 2014 el actual Ministro de Minería y Petróleo Asdrúbal Chávez ha declarado que la producción fue de 2,9 Mb/d, similar a las alcanzadas en 2012 y 2013: sin embargo, por su parte, la OPEP estima que en media se situó en unos 2,68 Mb/d. Asimismo el ministró informó que se exportaron 2.33

Mb/d por lo que los restantes 570.000 b/d, un 20% de la producción aproximadamente, se destinó al mercado interno. Por lo que respecta a la exportación, los principales destinos son EE.UU. (unos 750.000 b/d), China, India y países LAC con los que Venezuela mantiene acuerdos de suministro (Petrocaribe...); también cabe mencionar a España como un importante destino de las exportaciones de petróleo venezolano en los últimos años, con unas ventas en el entorno de los 55.000 b/d. Con relación al consumo doméstico hay que resaltar el gigantesco subsidio que recibe la gasolina: su precio se ha mantenido en 0,097 Bs/l desde 1996 (aproximadamente 0,01 €/l), precio muy alejado de su coste de producción (unos 2,7 Bs/l) lo que genera un coste de subsidio de unos 12.000/15.000 M\$ anuales: el presidente Maduro ha abierto un debate público sobre el posible aumento del precio de la gasolina pero a pesar de que todos los agentes potencialmente afectados parecen estar de acuerdo con el aumento éste todavía no se produce y probablemente no lo haga, en su caso, hasta después de la elecciones legislativas que, constitucionalmente, deberían celebrarse antes de I-2016.

- Producción de Aluminio

Venezuela es el 8º productor del mundo derivada de sus grandes reservas de bauxita. Posee una capacidad instalada de 8,7 millones de Tn/año, equivalente al 2,8% de la capacidad mundial. Las tres principales empresas en el sector son Bauxilum, Alcasa y Venalum, participadas mayoritariamente por la entidad pública Corporación Venezolana de Guayana (CVG). Entre las tres desarrollan todos los procesos de obtención del aluminio: Bauxilum extrayendo el mineral de bauxita y Alcasa y Venalum realizando su transformación en aluminio primario.

Según la Memoria y Cuenta del Ministerio de Industrias las tres empresas siguieron arrojando pérdidas en 2014, su producción disminuyó y el sector minero se contrajo un 7,9% hasta septiembre. Cabe destacar que la baja producción de las industrias de aluminio ha obligado a ajustar las cuotas de suministro del metal a las transnacionales, hecho que se observa en la reducción de las exportaciones en los últimos años: de 332 M\$ en 2011 a 74 M\$ en 2013, si bien se aprecia una ligera recuperación en 2014.

- Producción de Hierro

Las reservas probadas de hierro se sitúan en unos 3.700 MTn de las que el 13% corresponden a mineral de hierro de alto tenor. El mineral extraído en Venezuela es considerado como uno de los de más alta calidad del mundo, siendo el tenor obtenido en Cerro Bolívar de un 62%. La principal empresa siderúrgica nacional es Ferrominera del Orinoco. Desde 2005 la producción ha venido descendiendo situándose en 2014 en unas 10,7 MTn.

- Sector de Automoción

La industria de automoción y sus componentes solía ser uno de los pilares de la economía no petrolera pero su importancia en los últimos años ha venido disminuyendo: ha dejado de ser exportadora desde 2010 y las ventas totales han venido cayendo desde 2007. En 2014 las ventas de vehículos ensamblados en Venezuela se han situado en 23.707 unidades frente a las 98.878 unidades registradas en 2013 y notablemente inferiores a las 491.899 vendidas en 2007. Asimismo las importaciones en 2014 han disminuido notablemente pasando de 26.189 unidades en 2013 a 585 como consecuencia de las restricciones a la importación y los conflictos laborales que han paralizado las plantas nacionales. Según la Cámara Automotriz Venezolana, en 2014 se ensamblaron 19.759 vehículos, un 72,46 % menos que lo producido en 2013, lo que apenas representa el 7,7 % de la capacidad instalada. El declive de la industria coincide con la implementación de la política automotriz, instrumento ideado por el Ejecutivo para fortalecer la producción nacional: más allá de los objetivos de esa regulación, la realidad ha estado marcada por la demora de las autorizaciones para aprobar las liquidaciones de divisas, por las limitaciones para importar el material de ensamblaje y por severas crisis laborales en

algunas de las 7 plantas privadas.

- Sector Eléctrico

El sistema eléctrico está conformado por 5 centrales hidroeléctricas, que en conjunto generan el 70% de la electricidad del país, y unas 30 grandes y medianas plantas termoeléctricas que generan el resto. La planta hidroeléctrica Simón Bolívar, también llamada Represa del Guri, es la más grande del país y su capacidad instalada de 10.000 MW la convierte en la tercera más grande del mundo. La capacidad instalada asciende a 20.000 MW, lo cual supera con creces la demanda, pero la capacidad efectiva (la disponible de manera recurrente) se calcula en unos 16.500 MW.

El consumo promedio por habitante es de 3.078 kWh, el segundo más alto del continente, con un crecimiento promedio del 7% debido, probablemente, a las ridículas tarifas eléctricas vigentes, fortísimamente subvencionadas. En 2013 el consumo total de energía ascendió a 130.617 GWh, con un pico de potencia máxima de 18.696 MW pese a los programas de administración de carga desplegados en varios estados del país, especialmente en la región central, y a la vigencia de decretos que penalizan el consumo excesivo de energía. Los problemas recurrentes de disponibilidad del equipo por falta de mantenimiento y obsolescencia, la insuficiente generación para cubrir las exigencias de demanda o las limitaciones y antigüedad de las redes de transmisión, son algunas de las características del sistema.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

La economía venezolana se caracteriza por su gran dependencia de las exportaciones de petróleo. Los enormes ingresos petroleros le han permitido tradicionalmente cubrir sus importaciones aún a riesgo de abandonar sectores tradicionales especialmente del sector primario (café, cacao, ganadería...). Las actuaciones del Gobierno desde el pasado año en un contexto de fuertes caídas del precio del crudo se han centrado en una fuerte contracción de las divisas canalizadas al sector privado y un reajuste de su distribución con el consecuente efecto sobre el comercio exterior.

Según el BCV, las importaciones de bienes sumaron 32.153 M\$ a IX-2014 lo que representa una disminución de -19% con respecto al mismo período de 2013, confirmando la tendencia a la baja de las importaciones durante los dos últimos años. El sector público ha incrementado su protagonismo representando sus compras en el exterior el 45,7% del total aunque reduciéndose en valor un -14%, mientras que las del sector privado representan un 54,3% con una disminución del -23%. Las importaciones petroleras, especialmente gasolinas, que representan el 17,6% del total importado, disminuyeron un -32%: las no petroleras, representando el 82,3% restante, disminuyeron un -21%.

Del mismo modo a IX-2014 las exportaciones no petroleras cayeron un -12,9%, situándose en 2.165 M\$. Por su parte las exportaciones petroleras disminuyeron un -9% situándose en 58.332 M\$ en el mismo período lo que representa el 98,2% del total exportado.

Con relación al comercio exterior de servicios las importaciones a IX-2014 alcanzaron la cifra de 9.325 M\$, similar a la registrada en 2013, y las exportaciones disminuyeron al pasar de 1.689 M\$ en los nueve primeros meses de 2013 a 1.399 M\$ en el mismo período de 2014.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

En los años 90, con la adhesión al GATT, Venezuela emprendió un proceso de liberalización de su economía que supuso la apertura del comercio y la reducción de sus aranceles tanto en el ámbito multilateral como en el de acuerdos regionales. En 2013, último año con cifras completas, exportaciones más importaciones suponen un 40% del PIB y solo las importaciones un 15%.

En IV-2013 Venezuela adoptó un nuevo Arancel de Aduanas en el ya se incluyen las descripciones y tarifas arancelarias comunes de los miembros de MERCOSUR aunque se reserva códigos arancelarios de bienes sensibles (más de 700 productos), como mínimo hasta 2016 para proteger las industrias nacionales del acero, metalmecánica, textil, calzado y plástico, entre otras.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Por el lado de las importaciones, a X-2014 Estados Unidos fue el principal proveedor de Venezuela con una cuota de 24% del total importado, seguido por China (15%), Brasil (11%) y Colombia (6%). Con una cuota conjunta del 21,1% les siguen México, Argentina, Alemania, Italia, España y Panamá. Con datos referidos al ejercicio completo de 2013 nuestro país cuenta con una participación del 2,3%, pasando del octavo lugar en 2012 al noveno, posición que se mantiene X-2014.

En cuanto a las exportaciones, analizando solo las petroleras que suponen la práctica totalidad del total exportado, el principal cliente en 2014 fue Estados Unidos con una cuota del 40%, seguido de India (22%), China (13%), Curazao (10%), Cuba (5%) y España (2,85%).

De todo lo anterior podríamos señalar como hechos relevantes que España ocupa un destacado 6º puesto como destino de las exportaciones venezolanas y que Estados Unidos continúa siendo el principal socio comercial de Venezuela, como cliente y como proveedor.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

PRINCIPALES PAISES CLIENTES				
(Datos en MBD-Millones de Barriles Diarios)	2012	2013	2014	%
EEUU	919	768	761	-1
India	366	403	415	3
China	269	293	244	-17
Curazao	166	168	185	10
Cuba	98	99	90	-9
España	50	43	54	26
Resto	192	161	148	-8
TOTAL EXPORTACIONES PETROLERAS	2.060	1.935	1.897	-2

*Fuente: Memoria y cuenta de PDVSA. Dado que no se publican estadísticas sobre exportaciones totales de Venezuela por países que incluyan tanto petróleo como otras mercancías y dado que las exportaciones de petróleo suponen en media el 96% de las exportaciones totales, el ranking que se indica corresponde a las exportaciones de petróleo por países según la última Memoria y Cuenta de PDVSA disponible.
Última actualización: junio 2015*

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

PRINCIPALES PAISES PROVEEDORES

(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
ESTADOS UNIDOS	9.657	12.123	10.377	-14	7.700
CHINA	4.132	7.793	7.645	-2	4.614
BRASIL	2.945	4.368	4.503	3	3.405
COLOMBIA	1.482	2.353	2.258	-4	1.758
ARGENTINA	1.219	2.006	1.913	-5	1.567
MEXICO	1.368	1.949	2.232	15	1.501
ALEMANIA	910	1.165	1.295	11	863
ITALIA	667	1.099	1.144	4	863
ESPAÑA	1.405	1.321	1.020	-23	785
PANAMA	1.339	1.560	910	-42	644
Resto	9.737	11.572	11.656	1	8.107
TOTAL	34.861	47.310	44.952	-5	31.807

Fuente: INE

Última actualización: junio 2015

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

Las importaciones venezolanas están muy diversificadas. A X-2014 fueron lideradas por el capítulo 84 "Calderas, máquinas y aparatos mecánicos" (5.026 M\$ y 16% del total), seguido de "Máquinas y material eléctrico" (2.637 M\$ y 8,2%), "Productos farmacéuticos" (2.443 M\$ y 7,6%), y "Manufacturas de fundición de hierro o acero" (2.252 M\$ y 7%). También son relevantes las importaciones de "Cereales", "Plásticos y sus manufacturas", "Productos químicos orgánicos", "Combustibles y aceites minerales", "Leche y productos lácteos" y "Carnes y despojos comestibles", que en total suponen el 19,2% del total importado.

Por lo que se refiere a las exportaciones prácticamente el total se refiere a "Combustibles y aceites minerales" con 58.332 M\$ en tanto que las exportaciones no petroleras apenas suponen 2.573 M\$ a X-2014. En esta exportación no tradicional destacan los "Productos químicos orgánicos" (666 M\$), "Perlas finas, piedras o metales preciosos" (337 M\$), "Minerales metalíferos" (212 M\$), "Productos químicos inorgánicos" (164 M\$), "Abonos" (145M\$), "Barcos y demás artefactos flotantes" (117 M\$), "Fundición de hierro y acero" (117 M\$) y "Aluminio y sus manufacturas" (96M\$).

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS EXPORTADOS					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
27. Combustibles minerales*	88.132	93.569	85.603	- 9	58.332**
29. Productos químicos orgánicos	175	512	657	28	666
71. Perlas finas, piedras o metales preciosos	19	0,2	0,0	-97	337
26. Minerales metalíferos, escorias y cenizas	577	410	266	-35	212
28. Productos químicos inorgánicos	241	229	133	-42	164
31. Abonos	132	253	155	-39	145
89. Barcos y demás artefactos flotantes	237	91	103	14	117
72. Fundición hierro y acero	1.025	738	303	-59	117
76. Aluminio y sus manufacturas	332	166	74	-55	96
84. Reactores nucleares, calderas	69	44	38	-14	67
Resto***	660	577	371	-36	651
TOTAL EXPORTACIONES NO PETROLERAS***	3.468	3.020	2.100	- 30	2.573

*Fuente: INE y BCV. * Las cifras de este capítulo son las publicadas por el BCV porque el INE no incluye en sus estadísticas las exportaciones petroleras, ** a septiembre, *** Fuente INE. Ultima actualización: junio 2015*

CUADRO 6: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS IMPORTADOS					
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	%	2014 (a oct)
84. Reactores nucleares, calderas y aparatos mecánicos	8.709	11.518	8.350	- 27	5.026
85. Máquinas, aparatos y material eléctrico	4.687	5.589	4.055	- 27	2.637
30. Productos farmacéuticos	2.969	3.411	3.207	-6	2.443
73. Manufacturas de fundición de hierro y acero	1.262	2.185	2.681	23	2.252
10. Cereales	1.058	1.303	1.822	40	1.300
39. Plásticos y sus manufacturas	1.215	1.409	1.456	3	1.084
29. Productos químicos orgánicos	2.055	2.132	1.392	- 35	987
27. Combustibles y aceites minerales	329	326	374	15	977
4. Leche y productos lácteos	867	1.190	1.008	- 15	925
2. Carnes y despojos comestibles	985	1.173	1.709	46	840
Resto	21.874	24.532	19.096	- 22	13.334
TOTAL	46.010	54.767	45.151	- 18	31.807

*Fuente: INE
Ultima actualización: junio 2015*

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

A IX-2014 las importaciones de servicios alcanzaron 9.325 M\$ con una contracción del -11% con relación al mismo periodo del año anterior: el sector público absorbió la mayoría de las importaciones con el 58% del total, correspondiendo a los servicios petroleros 1.616 M\$ y 3.764 a la importación de servicios no petroleros.

Con relación a las exportaciones de servicios alcanzaron en el periodo mencionado 1.399 M\$ con una caída del -13%. En este caso fue el sector privado el principal exportador con 756 M\$, un -13% menos que en el periodo anterior, correspondientes en su totalidad a servicios no petroleros.

3.5 TURISMO

El sector turístico nunca ha jugado un papel destacable en la economía venezolana: 3,95% del PIB en 2013 según el Ministerio de Turismo.

El país cuenta con una oferta muy limitada de productos de alta calidad aunque excepcionales como Canaima o Los Roques. Dispone además de una oferta amplísima de enclaves puntuales muy atractivos: sus costas y playas son de reconocimiento mundial y, entre los sitios más impactantes, se encuentran el Salto Ángel (la caída de agua más alta del planeta), el Lago de Maracaibo (el más grande de Suramérica), el Río Orinoco (el tercero más caudaloso del mundo), el teleférico de Mérida (el más largo y alto del mundo), así como 43 parques nacionales y 21 monumentos naturales que ofrecen variadas posibilidades de turismo ecológico y de aventura.

Según información oficial el turismo receptivo tuvo un crecimiento entre 2011 y 2013 del 73%: el nº de visitantes internacionales pasó de 625.224 a 1.084.776; a IX-2014 visitaron el país 709.976 turistas, un -11,30% menos que en el mismo período del año anterior, que generaron un gasto turístico de 1.051 M\$, un -8,57 % menor al correspondiente de 2013. Entre las principales razones para viajar a Venezuela aparecen "Visita a familiares y amigos" (38%), "Ocio, recreo y vacaciones" (36,7%) y "Negocios y motivos profesionales" con un 21,8%. Con respecto al origen de los turistas que llegan a Venezuela proceden principalmente de Colombia (28,4%), Brasil (7,5%), Estados Unidos (6,4%) y Argentina, España, Italia y Alemania, con un 5% cada uno.

Los flujos de turismo emisor venezolano según MINTUR experimentaron en 2014 un crecimiento importante de 10,2% alcanzando la cifra de 1.931.397 personas y generando con un gasto turístico de 3.202 M\$ (1,82% más que en 2013).

Los indicadores de prospectiva para el turismo venezolano no son buenos. En el índice de competitividad de países como destino de viajes, publicados por el Foro Económico Mundial para 2014 Venezuela ocupa el lugar nº 110 de 140 países, por debajo de países menos desarrollados como Bolivia o Surinam. Los aspectos peor considerados y con mayor influencia en la baja puntuación de Venezuela siguen siendo la tremenda inseguridad que se respira en el país, las precarias infraestructuras viarias y de transporte internos y la baja tasa de inversión y los deficientes servicios que se prestan al visitante: y más recientemente las complicaciones para contratar pasajes de avión ante las reducciones de frecuencias, rutas y capacidad de los aviones que han llevado a cabo todas las compañías aéreas que operan en el país ante la acumulación de deudas que padecen como consecuencia de la falta de autorizaciones de divisas para poder repatriar el importe de los billetes que venden en bolívares. Por otra parte la infraestructura hotelera y de servicios está limitada a zonas muy concretas: además de Caracas, la única zona con una verdadera infraestructura turística es la isla de Margarita en la que se localizan varias cadenas hoteleras internacionales incluida la española NH.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

La Constitución de 1999 reserva al Estado la industria petrolera y ciertos sectores estratégicos y señala como sectores de interés preferente la agricultura, la seguridad alimentaria o auto-abastecimiento, las PYMEs y el turismo: asimismo establece igualdad de tratamiento para el capital nacional y el extranjero.

Al amparo de una ley habilitante aprobada recientemente el presidente Maduro dictó el nuevo Decreto N° 1.438 con Fuerza de Ley de Inversiones Extranjeras, publicado en la Gaceta Oficial Extraordinaria N° 6.152 de 18-XI-2014, que deroga las disposiciones anteriores sobre la materia y modifica sustancialmente el régimen y tratamiento de la inversión extranjera en Venezuela.

Habrá que esperar a que se reglamente la Ley en el plazo establecido de un año desde la fecha del Decreto para ver el alcance de su contenido pero este resulta preocupante:

- Suprime la anterior Superintendencia de Inversiones Extranjeras y atribuye sus funciones a CENCOEX en la que han de registrarse los inversores extranjeros y a la que se otorga capacidad para solicitar cualquier tipo de información, llevar a cabo toda clase de investigaciones y exigir el "levantamiento del velo corporativo" (capacidad para investigar cualquier estructura y requerir información hasta nivel de los últimos beneficiarios, sin importar las formas corporativas, nacionalidad, domicilio o residencia de las personas naturales o jurídicas involucradas). El propósito parece ser el de averiguar si hay personas venezolanas involucradas en estructuras que incluyen compañías del exterior que persigan soslayar el control de cambios vigente.
- Se entiende por Empresa Extranjera aquella cuyo capital social pertenezca en 51% o más a inversionistas extranjeros y sea calificada como tal por el Cencoex
- Se elimina la posibilidad de someter las disputas en materia de inversión extranjera a arbitraje: el artículo 5 establece que quedarán sometidas a la jurisdicción de los tribunales venezolanos. Como excepción, se establece que la República podrá hacer uso de otros mecanismos de solución de controversias construidos en el marco de la integración de Latinoamérica y el Caribe.
- El valor constitutivo de la inversión extranjera debe estar representado en un 75% por activos tangibles o físicos.
- El monto mínimo a los fines de obtener el registro de una inversión extranjera es el equivalente a 1.000.000 \$ calculados a la tasa de cambio oficial vigente. Se podrá autorizar un monto menor, pero no inferior a 100.000,00 \$ atendiendo al interés sectorial o de apoyo a las pequeñas y medianas industrias locales.
- La inversión extranjera debe permanecer en el país por un mínimo de 5 años; pasado ese periodo los inversionistas podrán realizar remesas al extranjero por concepto del capital invertido y los ingresos que, en su caso, obtengan por la venta dentro de Venezuela de acciones o reducciones de capital.
- Se podrán repatriar dividendos anualmente en divisas libremente convertibles a partir del primer ejercicio económico con el límite del 80% de los beneficios. Pero el Ejecutivo, **como de facto viene haciendo desde 2007**, puede suspender las remesas cuando existan circunstancias extraordinarias que afecten a la balanza de pago, a las reservas internacionales o a la seguridad económica nacional.
- CENCOEX podrá aprobar o negar prácticamente cualquier operación de divisas relacionada con una inversión previa opinión vinculante del ministro correspondiente.
- En el caso de liquidación se podrá remitir al extranjero hasta el 85% del monto total de la inversión extranjera. siempre que la venta sea a inversionistas nacionales y CENCOEX compruebe el buen funcionamiento de la empresa.
- Aparte de CENCOEX, otros órganos son competentes por razón de la naturaleza

de la inversión, como las Superintendencias de Bancos y la de Seguros o el Ministerio de Energía y Petróleo.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

A IX-2013, última información de flujo de inversiones publicada por el BCV, los principales inversores fueron España (694 M\$), Holanda (368 M\$), Francia (333 M\$) y Reino Unido (205 M\$): destaca la ausencia de Estados Unidos que ha pasado de los 266 M\$ registrados en 2012 a los 13 M\$ en 2013. Es importante resaltar que España pasó a ser el primer país inversor en Venezuela tras el tercer lugar en el ranking 2012.

Las cifras en los últimos años reflejan una inversión extranjera moderada y concentrada en la reinversión de utilidades (beneficios) cuya repatriación esta represada desde hace años: en su desglose por conceptos se observa que de los 673 M\$, en este caso hasta IX-2014, de inversión extranjera neta (un 86% inferior que en 2013), la subcategoría "Utilidades Reinvertidas" destaca sobre todas las restantes.

En cuanto al stock de Inversión Extranjera en Venezuela la única información disponible de fuentes venezolanas es la elaborada por el BCV relativa al periodo IX-2004/IX-2013: según esos datos el principal país en inversión acumulada durante el citado periodo es Países Bajos con 3.369 M\$, seguido de España con 1.915 M\$, Francia (1.210 M\$), Rusia (916 M\$) y China (881 M\$).

CUADRO 7: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EXTRANJERA DE VENEZUELA POR PAISES Y SECTORES				
(Datos en M USD)	2011	2012	2013*	2014 (a sep)
POR PAISES*				
España	317	454	694	n.d.
Países Bajos (Holanda)	660	910	368	n.d.
Francia	297	629	333	n.d.
Reino Unido UK	112	216	205	n.d.
China	232	128	124	n.d.
Panamá	59	139	69	n.d.
Islas Barbados	-4	100	68	n.d.
Alemania	96	91	62	n.d.
Bielorrusia	78	86	62	n.d.
Argentina	119	95	48	n.d.
Resto del mundo	1.812	368	1.616	n.d.
Total	3.778	3.216	3.649	673
POR SECTORES				
1. Acciones y otras parti. Capital:	-673	-851	-128	117
1.1. Sector público no financ. no petrolero	-759	-55	-150	0
1.2. Sector privado no financ. no petrolero	35	-400	22	117
2. Utilidades Reinvertidas	2.308	2.727	4.310	1.999
2.1. Sector público no financ. petrolero	1.196	1.313	2.491	928
2.2. Sector privado	1.063	1.414	1.819	1.071
2.2.1. Financiero	692	1.031	1.438	811
3. Otro capital	2.143	1.340	2.858	-1.443
3.1. Sector público no financiero	771	959	73	-493
3.2. Sector privado	1.372	381	2.785	-950
3.2.1. No financiero no petrolero	1.118	-15	2.500	-1.115
Resto de sectores	0	0	0	0
Total	3.778	3.216	7.040	673
<i>Fuente: BCV. *Los datos 2013 por países son hasta septiembre Ultima actualización: junio 2015</i>				

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

La inversión extranjera en Venezuela ha sido de baja intensidad los últimos años y apenas se han realizado operaciones greenfield dignas de mención. Entre ellas tres, precisamente, de origen español:

- 1) La adquisición en 2004 por Telefónica Móviles MOVISTAR de TELCEL por aproximadamente 1.200 M\$: actualmente es la segunda operadora de telefonía móvil del país con más de 10 millones de usuarios.
- 2) REPSOL que ha realizado inversiones desde 1994 por cerca de 2.700 M\$ y está presente en los sectores de petróleo y gas mediante fórmulas, generalmente, de empresa mixta.
- 3) El Grupo Leche Pascual constituyó con el grupo venezolano EMPRESAS POLAR en XI-2012 la empresa mixta PASCUAL ANDINA que rápidamente se convirtió en el líder nacional en la fabricación de yogures. Sin embargo en 2014 el socio español ha abandonado su inversión ante la incertidumbre económica que asola a Venezuela y ante la inseguridad que vive el país.

No obstante lo anterior conviene señalar que según el informe *Doing Business, 2015* del Banco Mundial, Venezuela ocupa el puesto 182 de 189 países en la clasificación de "facilidad para hacer negocios": algo que no sorprende en un país en el que el Gobierno ha ido incrementando permanentemente durante la última década su nivel de intervención en la economía.



3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

Las cifras que mejor pueden reflejar de forma global la inversión extranjera directa en Venezuela son las que elabora el BCV en la confección de la Balanza de Pagos. Cabe destacar que estas cifras no cuentan con una desagregación suficiente para un análisis adecuado de las inversiones de Venezuela en el exterior.

Existen además las estadísticas de inversión extranjera que se publicaban por parte de la Superintendencia de Inversiones Extranjeras, recientemente suprimida: en cualquier caso no son completas pues no incluyen las inversiones realizadas en los sectores de hidrocarburos, petroquímica, carbonífero, minero y conexos, ni bancario y de seguros; tampoco incluyen las inversiones realizadas por personas extranjeras, naturales o jurídicas para la adquisición de bienes muebles o inmuebles que no vayan a ser aportados al capital de una empresa. Adicionalmente se ha de tener en cuenta que el BCV y la SIEEX manejan conceptos distintos de inversión extranjera, limitándose la SIEEX a nueva inversión.

La Comisión Nacional de Promoción de Inversiones, CONAPRI, también publica información sobre inversiones extranjeras (www.conapri.org).

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

No se celebran en Venezuela ferias internacionales sobre inversiones.

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

En 2013 la inversión de Venezuela en el exterior alcanzó los 2.152 M\$, cifra ligeramente inferior a la registrada en 2012, 2.460 M\$: esta inversión se computó en su totalidad en el sector petrolero. A IX-2014 se situó en 1.539 M\$ netos, en cuyo desglose destacan considerablemente las inversiones del sector público petrolero. No se publica información sobre las inversiones de Venezuela en el exterior por países.

CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

INVERSION EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES				
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	2014 (a sep)
POR PAISES (NO SE DISPONE INFORMACIÓN)				
POR SECTORES				
1. Acciones y otras parti. capital	-3.185	63	-1	-10
1.1. Sector público	-3.220	62	-11	-7
1.2. Sector privado financiero	35	1	10	-3
2. Utilidades Reinvertidas	489	508	471	253
2.1. Sector público	414	430	391	253
2.1.1. Petrolero	430	430	390	256
3. Otro capital	1.555	1.889	1.682	1.296
3.1. Sector público petrolero	1.555	1.889	1.682	1.312
4. Resto de sectores	0	0	0	0
Total	-1.141	2.460	2.152	1.539
<i>Fuente: BCV Ultima actualización: junio 2015</i>				

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

El BCV no ha publicado todavía cifras consolidadas de balanza de pagos completas para el ejercicio completo 2014. Según sus cifras a IX-2014 la cuenta corriente registró un superávit de 9.909 M\$, lo que representa un incremento de 101 % con respecto a 2013. Este saldo fue resultado de un aumento de 4,3% del superávit de la balanza comercial (28.344 M\$) derivado principalmente: de una ligera contracción de 10% de las exportaciones de bienes determinada por la caída de las exportaciones petroleras consecuencia de la caída de los precios del petróleo (60.497 M\$); una caída del 19% de las importaciones (32.153 M\$), generada por las restricciones en el acceso a divisas para el sector privado que ocasionó una contracción de sus importaciones del 16% respecto al mismo período del año anterior; y un déficit de la balanza de servicios de -11.593 M\$.

CUADRO 9: BALANZA DE PAGOS

BALANZA DE PAGOS				
(Datos en M USD)	2011	2012	2013	2014 (a sep)
CUENTA CORRIENTE	24.387	11.016	5.327	9.909
Balanza Comercial (Saldo)	45.998	38.001	35.939	28.344
Balanza de Servicios (Saldo)	-13.697	-15.959	17.622	-11.593
Balanza de Rentas (Saldo)	-7.124	-10.048	11.788	-6.678
Del trabajo	-22	-20	-24	-20
De la inversión	-7.102	-10.028	11.764	-6.658
Balanza de Transferencias (Saldo)	-790	-978	-1.202	-164
AAPP	n.d	n.d	n.d	n.d
Resto Sectores (Remesas y otras)	n.d	n.d	n.d	n.d
CUENTA DE CAPITAL	0	0	0	0
Transferencias de capital	n.d	n.d	n.d	n.d
Enajenación/Adquisición de activos inmateriales no producidos	n.d	n.d	n.d	n.d
CUENTA FINANCIERA	24.775	-8.829	6.466	-7.525
Inversiones directas	4.919	756	4.888	-866
Inversiones de cartera	2.007	4.002	535	3.436
Otras inversiones	-31.701	-13.587	11.889	-10.095
Derivados financieros	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Variación de Reservas	4.032	996	4.500	805
Errores y Omisiones	-3.644	-3.183	-3.361	-3.189
<i>Fuente: BCV</i>				
<i>Última actualización: junio 2015</i>				

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales a finales de 2014 ascendían a 22.061 M\$, un 2,6% más que a principios de año: de ellas 3 M\$ son del Fondo de Estabilización Macroeconómica (FEM) y 22.058 M\$ son administrados por el BCV.

El principal cambio que han registrado las reservas internacionales venezolanas se refiere al enorme peso que ahora ocupa en su composición el oro, aproximadamente el 70% del total, después de que el BCV terminara de repatriar en 2011 las 160 Tn de oro que el país tenía depositadas en bancos en el exterior: Venezuela tiene la mayor proporción de reservas internacionales en oro de América Latina.

En consecuencia, el volumen de reservas líquidas susceptibles de ser utilizadas para pagar importaciones y deuda externa es excesivamente bajo y apenas permitiría cubrir unas semanas de compras en el exterior con lo que ello supone en términos de ralentización del crecimiento económico y de fuertes tensiones en los mercados cambiarios. Esta situación es especialmente llamativa en una economía que dispone de las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y que durante años ha disfrutado de unos elevados precios internacionales que, en principio, le hubieran permitido acumular un mayor nivel de reservas internacionales: alternativamente el Gobierno ha venido optando por depositar el grueso de las divisas en fondos opacos sustitutivos, en principio, de gasto público.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

En II-2003 Hugo Chávez impuso en Venezuela un férreo control de cambios con

objeto de contrarrestar la caída de ingresos petroleros y la fuga de capitales que se produjeron a principios de aquel año como consecuencia de la huelga general que se había convocado. Superada esta situación la medida se ha mantenido con diferentes transformaciones y creación y desaparición de nuevos administradores y tipos de cambio, y no es previsible que el control de cambios y la imposibilidad de cambiar libremente bolívares por divisas se elimine en el corto/medio plazo.

Se trata de un control de cambios discrecional que se aplica de acuerdo con las prioridades fijadas por el gobierno y no cubre toda la demanda de divisas por lo que, desde su implantación, surgió un mercado paralelo que es ilegal pero del que se puede hablar libremente desde la aprobación de la Ley del Régimen Cambiario y sus Ilícitos de III-2014.

Desde que se fijara en 2003 un tipo de cambio fijo de 1,6 Bs/\$ se han producido diversas devaluaciones de la moneda y diversas modificaciones del sistema cambiario, la última de ellas el 10-II-2015. Desde entonces, con la publicación Convenio Cambiario 33, que crea el Sistema Marginal de Divisas SIMADI, la economía venezolana cuenta con cuatro mercados cambiarios y, consecuentemente, con cuatro tipos de cambio del bolívar diferentes:

1. El del dólar preferencial, conocido como dólar preferencial o **CENCOEX** con un tipo de cambio fijo y oficial de 6,3 Bs/\$. El administrador de divisas a ese tipo de cambio es el Centro de Comercio Exterior-CENCOEX y, para usos comerciales, están reservadas a importaciones consideradas discrecionalmente de primera necesidad como alimentos y salud fundamentalmente.

2. El del dólar **SICAD**, Sistema Complementario de Administración de Divisas, que también administra CENCOEX y que se supone que es el resultado de una subasta previamente convocada por el Centro en la que se señala el monto de dólares que se subastan y los sectores y/u operaciones a los que se destinan: por tanto, no se sabe a priori el tipo de operaciones y/o sectores que con cierta certeza podrán acceder al SICAD aunque todo hace indicar que estas subastas se destinarán a aquellas que, en base a diferentes y cambiantes criterios, determine CENCOEX discrecionalmente. No se han convocado recientemente subastas pero el tipo de cambio del SICAD parece estar estabilizado, según las últimas subastas conocidas, en el entorno de los 11-12 Bs/\$ lo que supone una devaluación encubierta próxima al 75% con relación al tipo de cambio oficial.

3. El dólar del tipo de cambio resultante del **SIMADI**, Sistema Marginal de Divisas, que, regulado por el Convenio Cambiario 33 y administrado en este caso por el BCV, empezó a operar en II-2015 como un mercado en el que se supone que se intercambian libremente divisas permitiendo, en principio, la participación de personas tanto naturales como jurídicas. Se pretendió que fuera una iniciativa lo más parecida posible, en el contexto de un control de cambios, a un mercado libre que persigue anular el mercado paralelo: pero la sequía derivada de la escasísima oferta de divisas ha hecho que ni lo uno ni lo otro se haya conseguido o se pueda conseguir en un futuro próximo. El tipo de cambio medio de IV-2015 del SIMADI fue de 2015: diariamente el BCV publica en su página web el tipo de cambio de referencia correspondiente al tipo de cambio promedio ponderado de las operaciones transadas durante cada día en el mercado bancario y en el mercado de títulos ("Tasa SIMADI de Referencia").

4. Y el tipo de cambio del mercado paralelo, del que ya se puede hablar al haber derogado la Ley cambiaria anterior en la que se prohibía hacerlo: en V-2015 está situado en el entorno de los 300-400 Bs/\$.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

A septiembre de 2014 la *deuda externa total* (pública y privada) venezolana ascendía a 134.522 M\$, 5% mayor a la registrada para todo el año 2013, 127.515 M \$. De ese total, la deuda pública representó un 83,7% y la privada un 16,2%.

Por su parte el servicio de la deuda externa hasta septiembre 2014 fue de 11.633M\$, lo que equivale a un 18,8% de las exportaciones de bienes y servicios. El servicio de la deuda pública representa el 98,8% del total y alcanzó la cifra de 11.494 M\$ mientras que el servicio de la deuda privada solo representa el 1,1% restante y alcanzó la cifra de 139 M\$.

La deuda pública total alcanzó en 2013 115.282 M\$; hasta marzo 2014, último dato disponible, registra 122.250 M \$. Dicha deuda no incluye las obligaciones de PDVSA, de las empresas estatales ni los préstamos pactados con otros países como China y Rusia. De la deuda pública total, el 36,3 % es externa y el 63,6 % es interna.

La deuda pública interna en 2013 fue de 70.493M\$ (59.389 M\$ en 2012), para el primer trimestre 2014 se ha incrementado en 10,4% al alcanzar los 77.789 M \$. Entidades financieras como Barclays indican que, al tomar en cuenta la deuda total de la República, en bolívares y en dólares, el peso respecto al tamaño de la economía ha aumentado desde 23% en 2008 hasta 51% al cierre de 2013. Si bien esta relación sigue siendo manejable, ha crecido velozmente en medio de un período de elevados precios del petróleo y obedece a la necesidad de cuadrar un importante desequilibrio entre el ingreso y los gastos del Gobierno que se ubica en torno a 16% del PIB. La deuda interna que ha crecido en mayor proporción.

La deuda pública externa hasta septiembre de 2014 se situó en 112.641 M \$ ligeramente superior al registrado para el mismo período de 2013 (104.221 M \$). En un entorno en el que la deuda en divisas ya ha alcanzado niveles altos y no puede continuar aumentando al mismo ritmo, el Gobierno recurrió a una devaluación de la moneda para obtener más bolívares por cada petrodólar y así disminuir el desequilibrio de las cuentas públicas. El Gobierno ha tratado de controlar la deuda externa pública del país; sin embargo, ello ha ido acompañado de un crecimiento en la deuda interna pública. En 2014, hasta septiembre la mayor parte de la deuda externa pública la conforman los bonos y pagarés (48,9%), seguida de los préstamos (incluye deuda con relacionados y no relacionados) en un 31,2%, mientras que los créditos comerciales son un 3,9%.

La política de nacionalización de empresas es un factor a considerar. A diciembre 2014, se estima que el estado adeuda más de 15.000 M\$ por esta política de expropiaciones y estatizaciones, además de los costos jurídicos en los que debe incurrir la nación en los juicios internacionales. Cabe destacar que los sectores más afectados del total de expropiaciones son: construcción (42%), agroindustria (32%), petróleo (19%) y comercio y servicios (4,7%).

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

Las nacionalizaciones y las medidas anunciadas a principios de 2007 provocaron el inicio del descenso en la calificación de riesgo de Venezuela.

Moody's rebajó la calificación crediticia soberana de Venezuela en XII-2013 y advirtió que podría recortarla nuevamente debido a lo que consideraba como creciente riesgo de un colapso financiero y económico en el país.: recortó la calificación de Venezuela en moneda local y extranjera a Caa1 desde B1 y B2 respectivamente. En I-2015 rebajó la calificación de los bonos venezolanos de Caa1 a Caa3 y cambió su perspectiva de negativa a estable tras considerar que el riesgo de impago del país se había incrementado "sustancialmente".

Igualmente, en XII-2013 la agencia Standard&Poor's rebajó la calificación de la deuda soberana de Venezuela desde B a B-, manteniendo una perspectiva negativa por la "radicalización" de la política económica y por las menores reservas internacionales. En II-2015 rebajó la calificación de CCC+ a CCC, a raíz de los "crecientes riesgos, político y externo".

La agencia Fitch Ratings rebajó en III-2014 la calificación de solvencia de Venezuela de B+ a B (grado especulativo). En XII-2014 rebajó su calificación de la deuda soberana de B a CCC, debido a que consideran que la capacidad del país para "responder a la caída de los precios del petróleo está limitada por el bajo nivel de reservas internacionales".

La OCDE mantiene clasificada a Venezuela desde VII-2009 en el 7º Grupo, tanto a corto, como a medio o largo plazo. El indicador de riesgo soberano de Venezuela EMBI+ a XII-2014 superaba los 2.000 pb.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

Durante 2014, como en años anteriores, la política económica ha venido supeditada teóricamente a la consolidación de la revolución bolivariana y a la consecución de los objetivos plasmados en el Plan Patria 2013-2019. Para ello, en lugar de aplicar medidas ortodoxas de política económica que permitieran corregir los graves desequilibrios que padece la economía venezolana (fiscal, de precios y cambiario principalmente), el Gobierno ha venido desarrollando una política económica errática e ineficaz que no ha hecho sino profundizar en un ineficiente y abultado gasto público, presiones inflacionistas, depreciación de la moneda, controles cambiarios y controles de precios.

Así, tanto la política fiscal como monetaria han tenido un marcado carácter expansivo que han generado un insostenible déficit público y un impresionante aumento de la liquidez monetaria y sus efectos inflacionistas, al tiempo que se ha mantenido el desplazamiento del sector privado, la desindustrialización del país y el casi único protagonismo del petróleo tanto desde el punto de vista de la producción como de la exportación venezolanas. En este contexto, las importaciones adquieren una importancia extraordinaria y el Estado reparte las divisas provenientes de las exportaciones del petróleo adjudicando discrecionalmente dólares baratos, aumentando continuamente la nómina pública y otorgando subsidios desmesurados.

Como aspectos positivos hay que mencionar que desde 2004 se han producido aumentos de la renta per cápita y han mejorado los indicadores sociales pero ello a costa de un tremendo empeoramiento de los desequilibrios macroeconómicos que han llevado a un fuerte aumento de las vulnerabilidades externas e internas de la economía.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

Desde el punto de vista económico y comercial, las relaciones bilaterales hispano venezolanas son muy relevantes aunque manifiestamente ampliables y mejorables. Efectivamente, los lazos históricos, culturales y sociales, así como la importante colonia hispano-venezolana y, sobre todo, los esfuerzos y relevante presencia de empresas españolas en el mercado venezolano han hecho posible el desarrollo de unas importantes relaciones económicas bilaterales de gran relevancia para ambos países.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

- Tratado General de Cooperación y Amistad Hispano-Venezolano de 1990 y Acuerdo Económico integrante del mismo.
- APPRI 2-XI-1995.

- Convenio de Doble Imposición de 8-IV-03.

- Memorándum de Entendimiento entre la República Bolivariana de Venezuela y el Reino de España de 30-III-05, con motivo del 160º aniversario del establecimiento de relaciones diplomáticas.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Aunque no se trate de una *barrera* en el sentido estricto del término la principal dificultad a la que se enfrentan las exportaciones españolas a Venezuela radica en la casi segura y completa indisponibilidad de divisas por parte de que sus clientes venezolanos para poder hacer frente al pago de sus compras derivada, originariamente, del rígido control de cambios vigente desde febrero del 2003. Por ello es imprescindible que los potenciales exportadores españoles, incluso antes de iniciar sus procesos productivos destinados a la exportación, se aseguren de forma absoluta e irreversible el cobro en divisas convertibles, ya sea a través de créditos documentarios, triangulaciones o pagos anticipados.

Como barrera comercial strictu sensu cabe mencionar las restricciones a la importación de productos derivados del cerdo, en vigor desde 1996. Aunque por el Acuerdo de Cartagena de 1996, suscrito por Venezuela, se establecían los "requisitos zoosanitarios para la importación de cerdos vivos, productos y subproductos del cerdo provenientes de España" para evitar el contagio de las cabañas porcinas de los países signatarios, realmente la importación de estos productos en Venezuela está sometida al régimen legal 6 "Permiso sanitario del Ministerio de Agricultura y Tierras" que, en la práctica, funciona como una licencia restrictiva de importación para impedir la comercialización de los productos de cerdo cocidos de forma masiva. En cambio, para los productos curados de ibérico al no haber producción nacional se otorgan licencias con relativa facilidad.

Asimismo, se requiere licencia de importación para productos lácteos, cereales, aceites de semillas, frutos oleaginosos, grasas de origen animal y vegetal y vehículos automóviles.

Por otra parte, la mala gestión de los puertos de entrada, sobre todo coincidiendo con la nacionalización de todos ellos y la creación de la empresa nacional Bolipuertos, genera enormes retrasos en el despacho aduanero con el consiguiente aumento de costes de almacenamiento y manipulación.

Igualmente se está observando un cierto retorno al proteccionismo: además de incrementos en los aranceles, prolifera el uso de medidas no arancelarias, incluidas los contingentes, el uso activo de preferencias nacionales en la contratación pública, los programas de créditos preferenciales, los reglamentos técnicos y las prescripciones de contenido mínimo nacional.

Otras importantes barreras al comercio y a la actividad empresarial se derivan del intervencionismo público en la economía venezolana, destacando: la inseguridad jurídica derivada de la promulgación de leyes que modifican repentinamente las reglas de la actividad económica; el proceso de expropiaciones de empresas que se ha llevado a cabo en los últimos años; la permisividad oficial ante *tomas* inesperadas, injustificadas y no respaldadas legalmente de empresas y/o instalaciones por parte de sus trabajadores; el desmesurado papel del sector público en la economía venezolana, con un resultado ineficiente y no exento de irregularidades; las restricciones para establecer libremente los márgenes comerciales que cada agente empresarial considere oportunos (la nueva Ley Orgánica de Precios Justos los limita a un máximo del 30% sobre una estructura de costes discrecional y sujeta al visto bueno de la administración); y el estricto control de precios vigente para una amplia gama de productos (el Gobierno fija los precios de importación, distribución y venta al público de una larga lista de bienes, principalmente alimentos, higiene, cosméticos y productos de limpieza).

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El comercio hispano-venezolano de mercancías venía creciendo en los últimos años (1.648,3 M€ en 2010, 2.894,2 M€ en 2012) y arrojaba saldo superavitario para España. Sin embargo en 2013 se revierte drásticamente esta tendencia y se aprecia tanto una disminución del -19,6% del comercio total (2.327,6 M€) como del signo del saldo bilateral que pasa a reflejar un déficit para España de -221,7 M€ (197,4 M€ en 2012). En 2014 esta tendencia se consolida y de nuevo el comercio total disminuye, un -21% (1.841,9 M€), y el déficit para España se triplica: todo ello consecuencia de una fuerte caída de las exportaciones españolas del -49% frente a un ligero aumento del 2% de las importaciones procedentes de Venezuela. Así, el mercado venezolano que venía siendo el tercer mercado de Latinoamérica para las exportaciones españolas de mercancías pasó en 2014 a ser el octavo.

Las ventas españolas de bienes, realizadas por más de 3.700 empresas, ascendieron a **541,5 M€** (1.053 M€ en 2013), siendo los principales capítulos exportados "Máquinas y aparatos mecánicos" (19%), "Aparatos y material eléctrico" (12%), "Manufacturas de fundición de hierro y acero" (10%), "Materias plásticas y sus manufacturas" (5%), "Productos farmacéuticos" (4%) y "Productos químicos inorgánicos" (4%). El fuerte descenso de las exportaciones españolas registrado respecto a 2013 se ha producido principalmente en los capítulos arancelarios 84, 73, 85, 30, 27 y 29 y, sobre todo, en la partidas 84.22. (Maquinaria de envase y embalaje), 27.10. (Aceites de petróleo), 30.04. (Medicamentos), 73.08. (Manufacturas de fundición de hierro para construcción), y 73.04. (Tubos y perfiles huecos de acero). Los fuertes descensos de las exportaciones españolas a Venezuela registradas en 2013 y en 2014 se han debido, fundamentalmente: al elevado grado de maduración de los proyectos que vienen desarrollando en Venezuela empresas españolas (metro, centrales termo-eléctricas, líneas eléctricas...) que requieren ya un volumen mucho menor de importaciones procedentes de España; al menor volumen de importaciones totales que adquirió el país como consecuencia, a su vez, de la grave situación económica que atraviesa Venezuela; y, particularmente, a la dramática escasez de divisas puestas a disposición del sector privado para el pago de importaciones que, en el caso de España, ha tenido un especial efecto negativo en nuestras relevantes exportaciones de prendas de vestir de punto y no de punto que precisan las múltiples franquicias de moda española que operan en Venezuela. Por su parte, las importaciones españolas de productos venezolanos se situaron en **1.300,4 M€** (1.247,7 M€ en 2013), representando los hidrocarburos el 96% del total y el resto minerales, manufacturas de aluminio y fundición de hierro y acero principalmente. Como consecuencia de estos comportamientos el déficit comercial bilateral en contra de España más que se triplicó en 2014 con relación al del año anterior situándose en **-758,9 M€**.

En 2014, según el INE venezolano, España se situó como el noveno país proveedor de Venezuela (mismo puesto que en 2013) con una cuota de mercado del 2%: y en el entorno de sexto cliente de sus ventas petroleras (no se publican estadísticas sobre exportaciones totales por países pero PDVSA sí publica la de sus exportaciones petroleras, que representan el 96% de las exportaciones totales de Venezuela, en las que situaba a España como sexto cliente en 2013). Desde el punto de vista español, en 2014 Venezuela fue el 55º cliente de España (retrocedió 14 puestos respecto a 2013) y el 40º proveedor (mismo puesto que en 2013).

Pero además del comercio bilateral de mercancías hay que mencionar también el importante comercio bilateral de servicios que en el caso de las ventas españolas, suministradas por más de 700 empresas, pudiera estar alcanzando cifras próximas a los 650 M€.

CUADRO 10: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS DE LA EXPORTACION ESPAÑOLA

(Datos en M€)	2011	2012	2013	2014	%
84. Máquinas y aparatos mecánicos	126,2	173,1	294,5	104,1	-64,6
85. Aparatos y material eléctricos	122,9	149,0	71,5	63,8	-10,7
73. Manuf. fundición hierro/acero	35,6	116,9	83,9	53,9	-35,8
39. Mat. plásticas; sus manufacturas	12,4	16,2	19,2	25,2	30,9
30. Productos farmacéuticos	29,8	31,2	51,3	20,1	-60,7
28. Product. químicos inorgánicos	12,8	17,1	21,1	19,6	-7,4
72. Fundición, hierro y acero	30,0	39,9	15,4	16,0	3,8
29. Productos químicos orgánicos	13,7	27,3	21,4	15,9	-26,0
27. Combustibles, aceites minerales	13,8	102,0	65,8	14,7	-77,6
21. Preparac. alimenticias diversas	11,9	7,1	11,0	13,7	24,1
90. Aparatos ópticos, medida, médi	9,3	12,5	11,8	13,3	12,7
98. Conjuntos industriales	0,0	0,0	0,0	13,0	-
25. Sal, yeso, piedras s/trabajar	9,7	18,0	11,9	11,8	-0,5
20. Conservas verdura o fruta; zumos	9,9	14,6	15,6	10,6	-31,8
32. Tanino, materias colorantes	4,4	4,9	4,3	8,9	108,1
Resto	1.043,3	816,2	354,2	-56,6	-116,0
TOTAL	1.485,7	1.545,8	1.053,0	541,5	-48,6

*Fuente: DATACOMEX
Ultima actualización: junio 2015*

CUADRO 11: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS

PRINCIPALES CAPITULOS DE LA IMPORTACION ESPAÑOLA

(Datos en M€)	2011	2012	2013	2014	%
27. Combustibles, aceites minerales	494,3	1.242,6	1.207,0	1.248,0	3,4
26. Minerales, escorias y cenizas	0,0	7,3	3,4	10,7	216,6
76. Aluminio y sus manufacturas	25,3	12,7	6,9	10,0	44,2
03. Pescados, crustáceos, moluscos	14,9	10,7	15,7	9,8	-37,7
72. Fundición, hierro y acero	23,2	60,0	27,7	7,9	-71,5
28. Productos químicos inorgánicos	11,4	7,1	7,2	5,0	-30,8
22. Bebidas todo tipo (exc. zumos)	4,4	5,2	3,0	3,1	2,9
29. Productos químicos orgánicos	0,0	0,0	0,0	1,5	-
08. Frutas/frutos s/conservar	1,0	0,2	0,6	0,7	27,6
18. Cacao y sus preparaciones	0,4	0,0	0,5	0,7	37,9
84. Máquinas y aparatos mecánicos	0,9	0,4	0,3	0,5	109,6
97. Objetos de arte; antigüedades	0,1	0,3	0,3	0,3	-5,7
34. Jabones, lubricantes, ceras	0,3	0,2	0,0	0,2	-
15. Grasas, aceite animal o vegetal	0,0	0,0	0,1	0,2	196,8
85. Aparatos y material eléctrico	0,1	0,1	0,1	0,1	-8,5
Resto	2,6	1,5	2,0	26,9	1.270
TOTAL	578,9	1.348,4	1.274,7	1.300,4	2,0

Fuente: DATACOMEX
Ultima actualización: junio 2015

CUADRO 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

BALANZA COMERCIAL BILATERAL					
(Datos en M€)	2011	2012	2013	2014	% var.
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	1.485,7	1.545,8	1.053,0	541,5	-48,6
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	578,9	1.348,4	1.274,7	1.300,4	2,0
SALDO	906,8	197,4	-221,7	-758,9	242,3
TASA DE COBERTURA	256,6	114,6	82,6	41,6	

Fuente: DATACOMEX
Ultima actualización: junio 2015

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

Pero además del comercio bilateral de mercancías hay que mencionar también el comercio bilateral de servicios que en el caso de la ventas españolas pudiera estar alcanzando cifras próximas a los 655 M€ derivadas de los servicios que proveen más de 700 empresas españolas incluidas aquellas que están desarrollando importantísimos proyectos en Venezuela en áreas tales como infraestructuras,

transporte interurbano, construcción, energía o servicios sociales y municipales.

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

El mercado venezolano es un gran receptor de inversión española: de hecho, España, según estadísticas del BCV referidas a los últimos 10 años, es el segundo país inversor en Venezuela después de Holanda y más de 100 filiales de empresas españolas operan en el mercado a pesar de las enormes dificultades que han de afrontar: control de cambios, escasez de divisas para el pago de importaciones, límite a los márgenes comerciales, inseguridad jurídica...y, sobre todo y directamente desde la perspectiva de la inversión extranjera, la imposibilidad de repatriar en divisas los dividendos generados ante la inexistencia de autorizaciones para ello decretada desde 2007.

Las últimas estadísticas oficiales disponibles reflejan un stock de la IED española en Venezuela de 4.970,2 M\$ a XII-2013, cifra probablemente infravalorada dado que algunas inversiones españolas se han podido realizar desde otras filiales situadas fuera de nuestro país. En cualquier caso, se puede afirmar rotundamente que la IED española en Venezuela es enormemente importante tanto desde el punto de vista español como desde el punto de vista venezolano, mostrando un flujo decreciente que se situó en 13,6 M€ en 2014 (cayendo desde el 21º lugar ocupado en 2013 como proveedor anual de inversión extranjera hasta el 46º).

Desde la perspectiva de las empresas españolas, sus inversiones en Venezuela ocupan un papel muy relevante dentro de su cartera global de operaciones. Así, para Repsol Venezuela representa su tercer mercado mundial: y algo parecido ocurre en el caso de las inversiones de Movistar, del BBVA, de MAPFRE, de Duro Felguera...

E, igualmente, la IED española en Venezuela tiene una gran relevancia desde el punto de vista venezolano ya que las más de 100 filiales de capital español que operan en Venezuela (Repsol, Elecnor, Iberdrola, Guascor, Gamesa, Duro Felguera, MoviStar, Dragados, Acciona, CAF, Cobra, Dimetronic, Assignia, Iberia, Air Europa, Sol Meliá, NH Hoteles, BBVA, Iberoamericana de Fomento-Grupo Fierro, MAPFRE, CESCE, Grupo Inditex-franquicias, Mango-franquicias, Grupo Leche Pascual...) están presentes en todos los sectores considerados como estratégicos por el Gobierno venezolano y algunas de ellas se sitúan, como mínimo, entre las cinco principales empresas del sector en Venezuela: banca (BBVA Provincial, 2º banco privado), seguros (MAPFRE, 3ª compañía del sector), telecomunicaciones (MoviStar, 2ª operadora de telefonía móvil), petróleo y gas (Repsol), transporte aéreo (Iberia y Air Europa)...además de ser unas grandes generadoras de empleo y riqueza.

Por lo que se refiere a la IED venezolana en España su stock a finales de 2013 se situó en 333,8 M€ al irse registrando un paulatino incremento del flujo de inversión que ha pasado de los 22,5 M€ en 2011 a 338,5 M€ en 2014 de los que el 90% se materializó en el sector de servicios financieros, destacando la inversión realizada por BANESCO, en NOVACAIXA Galicia. En 2013 Venezuela ocupó el tercer lugar de la inversión latinoamericana en España, después de México y Brasil. Como destino de la inversión española Venezuela pasó del 15º puesto en 2013 al 9º en 2014.

CUADRO 13: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA EN VENEZUELA, POR SECTORES (M€)	2011	2012	2013	2014 (a sep)
INVERSIÓN BRUTA	150,0	30,4	169,6	8,1
INVERSIÓN NETA	148,3	30,4	169,6	8,1
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES				
Ingeniería civil	0,03	0,0	0,0	8,1
Actividades consultoría	0,0	0,0	0,0	0,03
Extracción de crudo de petróleo	4,3	15,3	8,4	0,0
Fab. Prod caucho y plástico	58,1	8,3	0,0	0,0
Comercio al menor excepto vehículos motor	78,9	0,0	0,0	0,0
Resto	8,8	6,8	161,2	0,0
<i>Fuente: DATAINVEX Ultima actualización: junio 2015</i>				

CUADRO 14: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

INVERSIÓN DIRECTA DE VENEZUELA EN ESPAÑA, POR SECTORES (M€)	2011	2012	2013	2014 (a sep)
INVERSIÓN BRUTA	20,1	24,2	147,3	248,5
INVERSIÓN NETA	19,2	23,8	141,3	248,4
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES				
Serv. financ. excepto seguros y fondos pensión	7,6	1,2	127,6	223,5
Actividades inmobiliarias	2,6	5,1	7,9	14,9
Administración pública y defensa, seg. Social	0,0	0,0	0,0	4,4
Construcción de edificios	1,6	6,2	3,2	3,1
Resto	8,3	11,7	8,6	2,6
<i>Fuente: DATAINVEX Ultima actualización: junio 2015</i>				

4.5 DEUDA

No se han producido acuerdos de condonación o conversión de deuda.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

La economía venezolana cuenta con 29 millones de habitantes, es la quinta en tamaño de América Latina y su evolución, al contar con las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo, ha estado directamente ligada a la de los precios del petróleo. Además, Venezuela cuenta con importantísimas reservas de gas (las octavas del mundo), abundantes recursos minerales (hierro, bauxita/alúmina, carbón, oro y diamantes), y una industria (materiales de construcción, acero o automoción) y una agricultura (maíz, soja, caña de azúcar, arroz, café, cacao, frutas y vegetales...) con cierto potencial pero prácticamente anuladas en muchos casos como consecuencia de la acción política y la marcada intervención estatal en todos los sectores considerados como estratégicos para la nación, desde el energético hasta la agricultura.

La relevancia del sector petrolero hace que el mercado refleje su preeminencia y provoque una escasa diversificación de la economía que, generalmente, obliga a la importación de numerosos bienes y servicios. Esto no significa que la economía sea monosectorial: de hecho las manufacturas ocupan el primer puesto del PIB pero, a pesar de los ineficaces esfuerzos públicos en contrario, el país ha suplido tradicionalmente sus carencias productivas con importaciones.

Por ello, el mercado venezolano ofrece la posibilidad a los exportadores españoles de

encontrar oportunidades de negocio sí y solo sí previamente, dada la grave escasez de divisas del país, se han asegurado de forma definitiva e irreversible el cobro en moneda convertible de sus posibles ventas.

En todo caso, la escasa diversificación de la economía del país hace que la demanda de importaciones sea muy importante tanto desde el sector privado como desde el sector público. En este contexto y con el potencial de una economía petrolera, el mercado venezolano importa una amplia variedad de productos que van desde productos de consumo, alimentación y bebidas, o medicamentos, hasta maquinaria, bienes de equipo o material de transporte.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

La importancia política y económica de Venezuela le ha llevado a jugar un papel protagonista en los procesos de integración y desarrollo de la región de Latinoamérica y el Caribe.

Desde la perspectiva política y económica, la personalidad de Hugo Chávez y su ideología de desarrollar una América bolivariana y unida ha traído consigo la participación de Venezuela como fundadora e impulsora de diferentes organismos latinoamericanos y del Caribe, de relevante importancia económica, como la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), la Comunidad de Estados Latinoamericanos y Caribeños (CELAC), la UNASUR, los Banco del Sur y del ALBA...

Pero quizás los acuerdos más relevantes que ha suscrito Venezuela con otros países de la región, además de su reciente incorporación como miembro de pleno derecho al MERCOSUR, son aquellos derivados o relacionados con su inmenso potencial petrolero. Entre ellos se pueden mencionar: el Acuerdo de Cooperación Energética de Caracas suscrito con Bolivia, Paraguay y Uruguay; el Convenio Integral de Cooperación con Cuba; el Convenio Integral de Cooperación con Argentina... Pero sobre todo el Acuerdo de Cooperación Energética de Petrocaribe.

El Acuerdo de Cooperación Energética regional Petrocaribe, suscrito en 2005, está integrado por Antigua y Barbuda, Bahamas, Belice, Cuba, Dominica, Granada, Guatemala, Guyana, Haití, Honduras, Jamaica, Nicaragua, República Dominicana, San Cristóbal y Nieves, San Vicente y las Granadinas, Santa Lucía y Venezuela: Bolivia y Ecuador participan en representación de ALBA... El Acuerdo marco se configura como una alternativa para sus miembros, fundamentalmente países en desarrollo, para procurarse un acceso seguro y confiable a las fuentes de energía suministradas prácticamente en su totalidad por Venezuela.

En el plano interno, los Acuerdos Petrocaribe son en ocasiones muy criticados por contemplar exportaciones de petróleo venezolano del orden de 110.000 b/d en condiciones muy concesionales: financiadas a largo plazo (hasta a 25 años), con 1 o 2 años de carencia, tipos de interés muy bajos (al 1%) y posibilidades de pago en especie.

La relevancia del objeto de los Acuerdos Petrocaribe y la reducida dimensión de muchos los países que los han suscrito hace que estos estén expuestos a importantes riesgos ante las dificultades económicas que atraviesa Venezuela y la hipotética posibilidad de que el gobierno de Caracas reduzca o elimine el apoyo financiero que reciben. Según algunos observadores los países más vulnerables podrían ser Cuba, Nicaragua y Jamaica y los menos Bahamas, Guatemala y Honduras. Según estimaciones del FMI, las exportaciones venezolanas de petróleo en términos concesionales a países Petrocaribe suponen a Venezuela renunciar a ingresos por un importe equivalente al 2% de su PIB y para algunos países receptores como Belice, Cuba, Granada, Guyana, Haití y Nicaragua una financiación próxima al 3% de sus respectivos PIB.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Teniendo previamente muy en cuenta las barreras comerciales señaladas anteriormente, la economía venezolana ofrece muchos sectores de interés para las empresas españolas al contar con: 30 millones de habitantes y el quinto PIB de Latinoamérica; las mayores reservas comprobadas de crudo del mundo y las octavas de gas; una necesidad imperiosa de desarrollar infraestructuras, industria y servicios de todo tipo (viarias, ferroviarias, carcelarias, portuarias, aeroportuarias, vivienda, hospitalarias, municipales, energéticas, eléctricas, agrícolas, industriales, tratamiento de residuos, suministro y potabilización de agua, energías limpias, turismo, agroalimentación, bienes de equipo, desarrollo turístico, transporte masivo, material de defensa...); y unos impresionantes, tal vez excesivamente ambiciosos, planes gubernamentales de desarrollo que conforman gran parte de la "política económica bolivariana" diseñada por el difunto Presidente Chávez. Cabe mencionar al respecto la Gran Misión Vivienda, que persigue construir en siete años 2 millones de viviendas, o el Plan Siembra Petrolera 2005-2030 cuyo objetivo es el de desarrollar un sistema integral de los recursos petroleros y gasísticos del país mediante la actuación en varias áreas productoras, comprendiendo no solo la explotación, refino, transporte y comercialización de los recursos sino también la urbanización y construcción de ciudades completas para albergar a los trabajadores de muchas de las zonas afectadas (fundamentalmente la Faja del Orinoco) actualmente despobladas, con lo que ello lleva consigo en términos de oportunidad de negocio.

Un segmento más específico que ofrece potencial para la exportación española es el de maquinaria y equipos para la industria en general, y particularmente para la del petróleo, la construcción, obras públicas, la minería y la agricultura, que están experimentando crecimientos notables recientemente.

Del resto de los sectores, destacan los grandes proyectos de construcción de viviendas sociales ya mencionado; los de infraestructuras, con importantes proyectos incluidos en el Plan Ferroviario Nacional; y en materia de puertos los promovidos por el Instituto Nacional de Espacios Acuáticos. Asimismo, destacan los relacionados con el transporte masivo de pasajeros, carreteras, materiales y equipos para la generación y transmisión de energía eléctrica, desalinizadoras, proyectos relacionados con la formación profesional y educativa, la industria editorial, la industria alimenticia, sistemas de riego y vehículos automóviles y componentes de automoción.

También conviene tener en cuenta las compras directas que realizan diversas empresas públicas de maquinaria y sus componentes como las de productos e insumos agropecuarios que realiza Corporación Venezolana Agraria.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

De nuevo, como se comentaba en el apartado de sectores de interés desde el punto de vista comercial, las empresas potencialmente inversoras en Venezuela deben considerar previa y profundamente las dificultades que padecen todas las empresas que operan en el país y sobre todo, como principal problema para las inversiones extranjeras, la congelación de autorizaciones de divisas para poder proceder a la repatriación de los dividendos vigente desde 2007.

Respecto a los sectores de mayor interés, coinciden básicamente con los mencionados en el caso del comercio, añadiendo los relacionados con el efecto arrastre que generan las grandes inversiones españolas ya establecidas en Venezuela como podrían ser REPSOL, Telefónica, BBVA o MAPFRE.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Venezuela ha ido abandonando progresivamente sus relaciones con los prestatarios mundiales tradicionales, como podrían ser el Banco Mundial o el FMI, desde que en IV-2007 el Gobierno lograra cancelar la totalidad de las deudas que mantenía con dichas instituciones. A partir de esa fecha la financiación se ha obtenido a través de préstamos bilaterales con determinados países, a través del FONDEN (Fondo de

Desarrollo Nacional), del FONCHINVEN (Fondo Chino-Venezolano) y del fondo con Rusia. Hay que tener en cuenta que la buena coyuntura petrolera ha permitido a Venezuela durante años poder prescindir del acceso a la banca multilateral salvo algo de financiación para proyectos específicos facilitada por la CAF cuya sede central está ubicada en Caracas. No obstante, la actual coyuntura está obligando a requerir financiación exterior que se ha plasmado en nuevas líneas de crédito con Japón, Brasil, Rusia...así como, últimamente, retiros parciales de las reservas que mantiene Venezuela en el FMI.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

- En 2012 se organizaron 4 misiones directas: COFEARFE, ferretería y bricolaje, SERNAUTO, componentes de automoción; AMEC-AMELEC, equipos y material eléctrico; y AMEC-ALIMENTEC, equipos para procesado de alimentos. Asimismo, 2 se desarrollaron 2 misiones inversas, FLUIDEX y LIBER, y en septiembre la Oficina Económica y Comercial en Caracas organizó, junto con la Cámara Venezolano Española de Industria y Comercio, la representación española en la Feria de Turismo FITVEN promovida por el Ministerio de Turismo (participaron 5 empresas españolas, Iberia, Air Europa, Iberojet, Meliá y Hesperia).
- En 2013, un año marcado por el fallecimiento del presidente Chávez y su relevo por parte el Presidente Maduro, solo se organizaron 2 misiones directas: SIDEREX, sector siderurgia; y Cámara de Pontevedra, multisectorial. Asimismo se organizaros misiones inversas a la feria LIBER y a la I EXPOSICIÓN DE ALIMENTOS DE ESPAÑA EN CENTROAMÉRICA.
- En 2014 debido a la escalada de la inseguridad y las alteraciones de orden público derivadas de las protestas estudiantiles de febrero (quarimbas) que concluyeron con el dramático balance de más de 40 personas fallecidas y algunos líderes de la oposición encarcelados, se mantuvo un número muy bajo de actividades promocionales y se cancelaron algunas inicialmente previstas : tan solo se llevó a cabo una misión directa de AGRAGEX, del 8 al 10 de octubre, y se la Oficina organizó con Invest in Spain una importante Jornada de Atracción de Inversiones en noviembre y una misión inversa a la Feria LIBER. La participación de empresas españolas en Ferias venezolanas es casi inexistente debido a la escasa actividad ferial de carácter internacional del país.

4.8 PREVISIONES A CORTO Y MEDIO PLAZO DE LAS RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

A corto y medio plazo previsiblemente se mantendrá un nivel de relaciones comerciales bilaterales similar al de 2014 y, salvo recuperación de la economía venezolana que abra a las empresas españolas la puerta para desarrollar nuevos proyectos en el país, con saldo deficitario para España siguiendo la tendencia iniciada en 2013.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

Tradicionalmente Venezuela se había beneficiado del régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza (SPG+) por el que la UE concede preferencias arancelarias para todos los productos industriales y para un amplio grupo de productos agrícolas y pesqueros: sin embargo, el incumplimiento de Venezuela al no ratificar en plazo el Convenio Anticorrupción desembocó en la suspensión de los beneficios del SPG+ a partir de VIII-2009 y desde ese momento sólo obtiene los beneficios derivados del régimen general del SPG.

Venezuela, país miembro de la Comunidad Andina, CAN, desde 1973 abandonó formalmente la institución (formada actualmente por Bolivia, Colombia, Ecuador y Perú) en IV-2006 con objeto de lograr su incorporación al Mercado Común del Sur, MERCOSUR (actualmente Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay y Venezuela). La incorporación de Venezuela a MERCOSUR añade mayor dificultad a las ya de por sí complicadas negociaciones del Acuerdo de Asociación UE-MERCOSUR (AAUEMER) iniciadas en 2009. El AAUEMER incluye los pilares de diálogo político, cooperación y comercio, con compromisos de liberalización en los siguientes capítulos comerciales: acceso al mercado de mercancías (agrícolas e industriales), inversiones y movimiento de capitales, servicios, compras públicas, propiedad intelectual, competencia, acuerdo de vinos y los temas habituales de reglas. Tras varios años de negociación, las partes no han alcanzado todavía un acuerdo y el proceso negociador parece estar estancado (la última ronda se celebró en Brasilia a finales de octubre de 2014 sin que se produjeron avances significativos salvo en el grupo de facilitación del comercio).

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

De acuerdo con las estadísticas de Euroestacom el comercio total UE/Venezuela ascendió en 2014 a 7.375 M€, lo que representó una contracción de 8,5% con respecto a 2013. La balanza comercial resultó favorable para la UE con un superávit de 325M€, un 74,8%% inferior al 2013 fue debido a una fuerte disminución de las exportaciones con respecto al año anterior. De esta forma, la tasa de cobertura en 2014 fue de 109 %, mientras que en 2013 fue del 138%.

Las exportaciones venezolanas hacia la UE en 2014 alcanzaron los 3.525 M€ y siguen estando muy poco diversificadas correspondiendo un amplio porcentaje de las mismas al epígrafe "Combustibles y aceites minerales" con 2.389 M€, un 14% menos que en 2013. Otras partidas importantes son la exportación de "Fundición, hierro y acero", con 97 M€ y un descenso de 41,2% sobre el 2013 , que asciende al 3,4% de las exportaciones totales y "Productos químicos orgánicos", con 123 M€, lo que supone un ligero aumento con respecto al año precedente.

Las exportaciones europeas hacia Venezuela se caracterizan por ser mucho más diversificadas que las importaciones. En 2014, las importaciones venezolanas procedentes de la UE fueron de 3.850 M€, siendo las principales partidas "Máquinas y aparatos mecánicos" (1.036 M€, un 26,9% del total), "Productos farmacéuticos" (742 M€, un 19,2 % del total) y "Aparatos y material eléctrico" (286 M€, un 7,4 % del total).

CUADRO 15: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA UE					
(Datos en M€)	2011	2012	2013	2014	% var
EXPORTA UE DE VZLA	4.896,5	6.544,2	4.679,0	3.850,0	-17,7
IMPORTA UE DE VZLA	4.150,6	4.542,1	3.386,0	3.525,0	4,1
Fuente: EUROESTACOM Última actualización: junio 2015					

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

FMI y BM

Venezuela canceló a principios de abril 2007 la totalidad de las deudas que mantenía con el Fondo Monetario Internacional y también con el Banco Mundial. En abril de ese año el Hugo Chávez anunció la salida de Venezuela de ambas instituciones pero a fecha de este informe la retirada no se ha consumado. En cualquier caso, las actividades de Venezuela con ambos organismos son prácticamente nulas.

De hecho, desde 2005 el BM no ha realizado ninguna nueva aprobación de

operaciones con Venezuela y el FMI lleva desde septiembre de 2004 sin poder mantener con las autoridades venezolanas los encuentros relativos a sus informes del artículo IV que anualmente elabora sobre la situación económica de sus miembros. Y el BM decidió prescindir de todo su personal en Caracas quedando únicamente una Liaison Office y un Oficial de enlace en representación del Banco en el país. Actualmente el BM no mantiene cartera activa ni prevista con Venezuela.

En relación con el BM es muy importante señalar que Venezuela formalizó el 24-I-2012 su denuncia irrevocable del "Convenio sobre Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones entre Estados y Nacionales de Otros Estados" de 1966, que instituye el "Centro internacional de arreglo de diferencias relativas a inversiones" (CIADI), al que estaba adherido desde 1993. El 24-VII-julio 2012 finalizó el plazo para notificar por escrito al Gobierno de la República Bolivariana de Venezuela la aceptación y consentimiento a la oferta de jurisdicción del CIADI por lo que, aquellas empresas que no lo hicieron en fecha ya no podrán recurrir a la citada sede de arbitraje.

BID

Desde la incorporación de Venezuela al Banco Interamericano de desarrollo en 1961 hasta 2014 el Banco ha financiado 347 proyectos en el país por un importe total de 7.013,54 M\$.

La cartera de proyectos vivos en 2014 está compuesta por 19 operaciones por un total de 2,55 M\$: la cartera de cooperaciones técnicas suma nueve operaciones por 4,77 M\$.; y el programa de asistencia técnica apoya proyectos en las áreas de educación intercultural, capacitación de microempresarios, turismo sostenible y emprendimiento socio-productivo, además de complementar las acciones en áreas en las que ya existen operaciones con garantía soberana como son la modernización del estado y la gestión de desechos sólidos.

En el último ejercicio se aprobaron 4 proyectos nuevos totalizando 2,55 M\$: implantación del Modelo de Intervención para la prevención y atención del embarazo (0,8 M\$); apoyo al Fortalecimiento del Nuevo Marco de Gestión del riesgo de desastres (0,45 M\$); implementación de la ICES en la ciudad de Cumaná (1 M\$); y modernización y fortalecimiento del Centro Nacional de Despacho de Energía (0,3 M\$).

CAF

Venezuela es miembro fundador de la Corporación Andina de Fomento (que ha pasado a denominarse CAF-Banco de Desarrollo de América Latina) cuya sede central está ubicada en Caracas desde el inicio de sus operaciones en 1970.

Durante 2013, CAF aprobó operaciones a favor de Venezuela por 417 M\$ que correspondieron en su totalidad a préstamos de riesgo soberano y a recursos de cooperación técnica. En el área de energía, CAF profundizó su apoyo al sector eléctrico venezolano con la aprobación de 300 M\$ para un préstamo de enfoque sectorial amplio destinado a consolidar los sistemas de transmisión en el oriente y en el occidente del país y para mejorar las redes de distribución nacionales. El préstamo se enmarca dentro del Plan de Desarrollo del Sector Eléctrico Nacional 2013-2019 que está siendo ejecutado por la Corporación Eléctrica Nacional de Venezuela (Corpoelec) con el objetivo principal de garantizar la continuidad, fiabilidad y seguridad del suministro de energía eléctrica del país. El programa contempla la culminación de diversas obras de transmisión eléctrica tanto en el oriente del país (estados Sucre y Monagas) como en el occidente (Lara, Zulia y Barinas). Por otra parte, en el ámbito de la gestión integral del ciclo del agua promovida por CAF, se aprobaron 68 M\$ para el Programa de Construcción, Modernización y Optimización de la Infraestructura de los Sistemas de Abastecimiento de Agua Potable a Nivel Nacional.

Durante el año 2014 las operaciones aprobadas por CAF con relación a Venezuela

fueron: línea de crédito rotativa por 100 M\$ a favor del Banco de Desarrollo Económico y Social (Bandes) para financiar proyectos de desarrollo y expansión de empresas tanto públicas como privadas y saneamiento del lago Valencia por 100 M\$.

En suma, durante el bienio 2013-2014 la CAF aprobó operaciones para Venezuela por importe de 817 M\$ (816 M\$ con riesgo soberano), desembolsó 365 M\$ (364 M\$ para operaciones con riesgo soberano) y mantuvo una cartera con el país por 2.962 M\$.

En la siguiente tabla aparecen los importes aprobados a Venezuela en los últimos años por la CAF, el BID y el BM:

Aprobaciones Venezuela (M\$)	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
CAF	72	627	1.638	531	326	417	400
BID	0	1.000	2.848	120	400	0	2,55
BM	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL IFI	72	1.627	4.486	651	726	417	402,55

Fuente: Informes anuales de CAF, BID y BM.

PNUD

El objetivo del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo en Venezuela es trabajar en función de las prioridades nacionales establecidas en el Marco de Cooperación del Sistema de las Naciones Unidas (MANUD) para el país, acordado con el Gobierno y ajustado a los valores de la Constitución venezolana. Así, el PNUD presta su apoyo en la consecución de los Objetivos Globales de Desarrollo, la consolidación de iniciativas de desarrollo humano, el fortalecimiento de las capacidades nacionales para la aplicación de políticas públicas, y en la ejecución de programas y proyectos que fomenten (governabilidad democrática, reducción de la pobreza, preservación del medio ambiente y uso de TICs).

Los principales proyectos que desarrolla el PNUD en Venezuela son:

- Reducción de la pobreza: apoyo al programa académico-musical Fundación de Estado para el Sistema Nacional de Orquestas Juveniles e Infantiles de Venezuela (FESNOJIV) - Fase II; y apoyo a la implementación de políticas públicas.
- Gobernabilidad democrática: fortalecimiento del INE como ente rector del Sistema Estadístico Nacional; y apoyo al INE para la realización del XIV Censo Nacional de Población y Vivienda.
- Ambiente y energía: fortalecimiento del sistema de áreas protegidas marino-costeras de Venezuela; inventario de gases de efecto invernadero; cumplimiento del protocolo de Montreal - Fase XI; apoyo al fortalecimiento de las capacidades de la Oficina de Gestión y Cooperación Internacional; sostenibilidad financiera y eficacia operacional del Sistema de Parques Nacionales de Venezuela; mantenimiento de la biodiversidad del paisaje productivo de Los Andes...

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Venezuela es miembro de la OMC desde el I-1995. Ha sido objeto de dos exámenes de política comercial, en 1996 y en 2002, y ha participado en 19 casos de solución de diferencias (uno como reclamante, dos como demandado y en los restantes 16 como tercero).

La última investigación antidumping iniciada por Venezuela se produjo en 2003, siendo 18 el total de las mismas iniciadas por Venezuela como país exportador desde su adhesión a este organismo. Desde 2004 Venezuela no ha notificado la aprobación de ninguna nueva medida antidumping. Así, en la actualidad están en vigor 7 órdenes definitivas de imposición de derechos antidumping, que afectan a productos procedentes de diversas ramas de producción entre las que destacan las del acero, los productos químicos y el calzado. Ninguna de estas órdenes definitivas afecta a países miembros de la UE, siendo los países perjudicados China, Estados Unidos y Japón.

Por lo que se refiere a las salvaguardias, la legislación venezolana en esta materia se remonta a 1999. Venezuela ha presentado informes en la iniciación de investigaciones sobre salvaguardias en 6 ocasiones.

Finalmente conviene señalar que Venezuela no participa en el Acuerdo Plurilateral de la OMC sobre Contratación Pública.

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

MERCOSUR

En XII-2005 se acordó el ingreso de Venezuela como miembro pleno del Mercado Común del Sur, MERCOSUR, y en VII-2006 se aprobó el "Protocolo de Adhesión" que contiene los compromisos y etapas que regirían el proceso y los plazos para adoptar el Arancel Externo Común y la liberalización del comercio entre los países miembros. Sin embargo, el veto de Paraguay para aceptar a Venezuela plenamente en MERCOSUR hizo que la incorporación definitiva no se produjera hasta el 12-VIII-2012 cuando Brasil, Argentina y Uruguay firmaron el Protocolo de Adhesión aprovechando la suspensión de Paraguay como miembro del organismo en represalia por la destitución poco antes del presidente paraguayo Fernando Lugo. La Nomenclatura Común Mercosur NCM fue formalmente adoptada por Venezuela en III-2013. En la misma se recogen la nomenclatura, el régimen tarifario, el régimen legal, posibles restricciones y los gravámenes a aplicar.

Como miembro de MERCOSUR Venezuela se verá afectada por los resultados futuros del Acuerdo de Asociación UE-MERCOSUR (AAUEMER) que las partes vienen negociando desde el año 2000. El proyecto de AAUEMER está estructurado en tres capítulos: el diálogo político, la cooperación y el comercio. Las negociaciones se suspendieron en 2004 por diferencias fundamentales en el capítulo comercial. Las relaciones políticas han seguido desarrollándose, en particular mediante la firma, en la cumbre UE-MERCOSUR celebrada en Lima en 2008 de un acuerdo para la ampliación de relaciones a tres nuevos ámbitos: ciencia y tecnología, infraestructuras y energías renovables. En mayo de 2010, tras seis años de suspensión, se retomaron las negociaciones en la Cumbre UE-ALC celebrada en Madrid y todavía están en curso. El objetivo es negociar un acuerdo comercial completo que no se limite al comercio de bienes industriales y agrícolas sino que también contemple los servicios, la mejora de las normas sobre contratación pública, la propiedad intelectual, las aduanas, la facilitación del comercio y los obstáculos técnicos al comercio.

UNASUR

En 2004, con participación de Venezuela, los Presidentes de la región reunidos en Cuzco, Perú, constituyeron la Comunidad Sudamericana de Naciones (Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Guyana, Paraguay, Perú, Surinam, Uruguay y Venezuela) con objeto de fomentar la convergencia de los procesos de integración de América del Sur e integración de las infraestructuras de la región. Las áreas de acción prioritaria que se definieron fueron el diálogo político, la integración física, el medio ambiente, la integración energética, los mecanismos financieros sudamericanos, las asimetrías, la promoción de la cohesión, la inclusión y la justicia social, y las telecomunicaciones.

A partir de la I Cumbre Energética que se celebró en la Isla de Margarita, Venezuela, en IV-2007, el organismo pasó a denominarse Unión de Naciones Suramericanas, UNASUR.

BANCO DEL SUR

En II-2007 Venezuela y Argentina suscribieron el Memorándum de Entendimiento para poner en marcha el Banco del Sur al que podían adherirse otros países. Surge como una alternativa a los organismos de crédito tradicionales y se plantea como objeto: financiar el desarrollo económico, social y ambiental de los países miembros, en forma equilibrada y estable, haciendo uso del ahorro intra y extrarregional; fortalecer la integración; reducir las asimetrías; y promover la equitativa distribución entre los países miembros.

Aunque todavía no ha empezado a operar (se comenta que lo hará en 2015, algo poco probable), está previsto que su sede central esté ubicada en Caracas, con una subsele en Buenos Aires y otra en La Paz. Asimismo está previsto que la entidad comience a operar con un capital suscrito de 7.000 M\$ divididos en acciones Clase A (países integrantes de Unasur), Clase B (Países no miembros de Unasur) y Clase C (bancos centrales, entidades financieras públicas, mixtas o semipúblicas). Sus integrantes son Argentina, Brasil y Venezuela (cada uno con no menos del 20% del capital suscrito) y Bolivia, Ecuador, Paraguay y Uruguay (cada uno con no menos del 10% del mismo). En VI-2013 se celebró en Caracas el primer Consejo de Ministros del Banco para precisar los detalles operativos de la puesta en marcha de la entidad financiera.

BANCO DEL ALBA

El acta fundacional del Banco del ALBA (Alternativa Bolivariana para las Américas) fue firmada en I-2008 asignándole la misión de financiar el desarrollo de sus miembros (Cuba, Ecuador, Nicaragua, Bolivia, Antigua y Barbuda, San Vicente y las Granadinas, Dominica, Uruguay y Venezuela) a través de programas sociales, proyectos agrícolas y de energía. La sede de la institución se encuentra en Caracas y la presidencia será rotativa.

En IV-2009, los países que integran el ALBA aprobaron por unanimidad el Sistema Único de Compensación Regional de Pagos (SUCRE), moneda de integración para el Sur. Es un sistema que funciona a través de un Consejo Monetario Regional y de una Unidad de Cuenta Común, el Sucre, que actúa como moneda virtual con la proyección de convertirse en una moneda física en un futuro. Además de estos dos entes se prevé la conformación de otros dos órganos para conseguir la operatividad del sistema: la Cámara Central de Compensación de Pagos, y un Fondo de Reservas y de Convergencia Comercial.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Desde el Pacto de San José firmado con México (1980), pasando por el Acuerdo Energético de Caracas (suscrito con los países centroamericanos y del Caribe en octubre del 2000), Venezuela tiene un largo número de acuerdos bilaterales que afectan a múltiples áreas (inversión, comercio, intercambio tecnológico, petróleo, etc.). En este sentido, cabe destacar el proyecto de integración energética que supone Petroamérica (concretado regionalmente en Petrosur, Petroandina y Petrocaribe), así como los acuerdos regionales firmados con Brasil (en materia agraria e industrial, así como en los sectores eléctrico, de hidrocarburos, de alimentos, de capacitación científica y tecnológica y de petroquímica), con Rusia (acuerdos en materia agraria, energética e industrial) y con China (áreas políticas, de infraestructura, energía, cultura,...). Durante 2009 se firmaron nuevos acuerdos con países del medio y lejano oriente. Algunos ejemplos de esto último son los acuerdos con Irán (en las ramas de industrias básicas, minería, agricultura y tierras, energía y petróleo, ciencia y tecnología, así como los aspectos consulares y políticos), con Japón (convenios estratégicos de cooperación energética), o la profundización de

relaciones con China, con la que se ha acordado la instalación de refinerías conjuntas y la creación de una empresa naviera binacional, al tiempo que se ha incrementado el fondo financiero de ambos países de 6 mil a 12 mil millones de dólares.

En el actual contexto de crisis económica y escasez de divisas han adquirido una gran relevancia en Venezuela los acuerdos financieros suscritos con China con la que se han pactado préstamos renovables contra petróleo por unos 50.000 M\$ para nutrir el Fondo Conjunto Chino Venezolano y el Fondo de Gran Volumen y Largo Plazo, ambos mecanismos destinados a financiar proyectos de desarrollo en diversas áreas.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

A continuación se mencionan las organizaciones industriales, sindicales y comerciales más importantes de Venezuela:

- Federación de Cámaras y Asociaciones de Comercio y Producción de Venezuela (FEDECÁMARAS)

E-mail: fedecamaras@cantv.es Web: www.fedecamaras.org.ve

Urb. El Bosque Avenida El Empalme Edif. Fedecámaras, Caracas 2568.

Teléfono: 731-1711 / 13

Fax: 730-2097

- Consejo Nacional del Comercio y los Servicios (CONSECOMERCIO):

E-mail: webmaster@consecomercio.org.ve

Web: www.consecomercio.org.ve

Urb. Los Caobos, Av. Andrés Eloy Blanco, Edif. Cámara de Comercio de Caracas, piso 6, Ofc. 601. Caracas 1050.

Teléfono: 576-9111

- Confederación Venezolana de Industriales (CONINDUSTRIA):

E-mail: igonzaez@conindustria.org Web: www.conindustria.org

Avenida Principal de Chuao, Edif. Cámara de Industriales del Estado de Miranda, Caracas 1061

Teléfono: 991-2116 / 7737

- Cámara Petrolera de Venezuela:

E-mail: informacion.web@camarapetrolera.org Web: www.camarapetrolera.org

Avenida Abraham Lincoln con Calle Olimpo, Torre Domus, piso 3, oficina 3ª, Sabana Grande Caracas

Teléfono: 793-8529 / 9439

- CAVIDEA (Cámara Venezolana de Alimentos):

E-mail: camara_alimentos@cavidea.org Web: www.cavidea.org

Avenida Principal Los Ruices, Centro Empresarial Los Ruices, piso 5, oficina 5-10

Teléfono: 234-8647 / 239-0918

Fax: 238-3268

- CAVECON (Cámara Venezolana de Empresas Consultoras):

E-mail: cavecon@cantv.net Web: www.cavecon.com

Avenida Libertador, Edif. Majestic, piso 3, oficina 32, La Campiña, Caracas 1050.

Teléfono: 761-1476 / 8480

FAX: 762-2383

- AIMM (Asociación de Industriales Metalúrgicos y de Minería de Venezuela):

E-mail: aimmv@cantv.net Web: www.aimm-ven.org

Avenida Principal Los Cortijos de Lourdes, 2ª Transversal, Centro Empresarial Senderos, piso 3, oficina 303 A.

Teléfono: 237-5169 / 5775

Fax: 237-5169

- EMPREVEN (Empresarios por Venezuela):

E-mail: Web: www.empresariosporvenezuela.com.ve

Edif. General, piso 6, oficina 6 C, Chuao, Caracas 1020.

Teléfono: 992-33 66 / 3755

CUADRO 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LA QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO
ACNUR (alto Comisionado de las NNUU para los Refugiados)
ALADI (Asociación Latinoamericana de Integración)
BDC (Banco de Desarrollo del Caribe)
BID (Banco Interamericano de Desarrollo)
BM (Banco Mundial)
CAF (Corporación Andina de Fomento)
CCI (Cámara de Comercio Internacional)
CFI (Corporación Financiera Internacional)
CMT (Confederación Mundial del Trabajo)
CPA (Corte Permanente de Arbitraje)
Delegación de Venezuela ante la UNESCO en París
FAO (Organización de las NNUU para la Alimentación y la Agricultura)
FMI (Fondo Monetario Internacional)
Grupo de Productos Tropicales
G-20 (coalición de PVD que promueve reformas en la agricultura de Países Desarrollados)
G-33 (también denominado "Amigos de los Productos Especiales" en la agricultura)
Grupo AMNA 11 (coalición de PVD que promueve flexibilidad para la apertura de los mercados de productos industriales).
GR (Grupo de Río).

IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura)
INTERPOL (Organización Internacional de Policía Criminal)
ISO (International Organization for Standardization)
MERCOSUR (en negociaciones para su acceso pleno)
OEA (Organización de Estados Americanos)
OIM (Organización Internacional para las Migraciones)
OIT (Organización Internacional del Trabajo)
OMC (Organización Mundial del Comercio)
OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual)
OMS (Organización Mundial de la Salud)
ONU (Organización Naciones Unidas) y sus distintos organismos
OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo)
PNUD (Programa Naciones Unidas para el Desarrollo)
SELA (Sistema Económico Latinoamericano)
UNICEF (Organización de las NNUU para la Infancia)
G-33 (también denominado "Amigos de los Productos Especiales" en la agricultura)
Grupo AMNA 11 (coalición de PVD que promueve flexibilidad para la apertura de los mercados de productos industriales).
GR (Grupo de Río).
IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura)
INTERPOL (Organización Internacional de Policía Criminal)
ISO (International Organization for Standardization)
MERCOSUR (en negociaciones para su acceso pleno)
OEA (Organización de Estados Americanos)
OIM (Organización Internacional para las Migraciones)
OIT (Organización Internacional del Trabajo)
OMC (Organización Mundial del Comercio)
OMPI (Organización Mundial de la Propiedad Intelectual)
OMS (Organización Mundial de la Salud)
ONU (Organización Naciones Unidas) y sus distintos organismos
OPEP (Organización de Países Exportadores de Petróleo)
PNUD (Programa Naciones Unidas para el Desarrollo)
SELA (Sistema Económico Latinoamericano)
UNICEF (Organización de las NNUU para la Infancia)